

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業ビジョン

創造の連鎖の実現を目指し、成長分野へ積極的に挑戦し、企業価値を継続的に向上させる

国内クラウド市場
19兆1,965億円

インターネット広告市
4兆459億円

コンテンツ産業市場規
14兆円以上

IT人材不足規模
45万人

② 中長期の経営戦略

1. DX事業の拡大推進

優秀な人材確保・育成による開発体制の拡充で事業を更に推進

3. IP・エンタメ事業強化

開発技術の高度化と自社IP積極活用、タレント・アイドルの獲得・育成・マネジメント体制確立

2. デジタルマーケティング戦略

AI活用等の新技術・ツールに柔軟に対応し、成長する広告市場の需要を確実に取り込む

4. M&Aと新規事業投資

M&Aによる事業拡大と成長性・収益性の高い新規事業への投資で収益機会を拡大

③ 対処すべき課題

① 新技術への対応

- ・ AI等の技術革新に適時対応し、新技術・新サービス開発を継続実施
- ・ 業界全体の競争激化に対応し、競争力を維持

② 人材確保・育成

- ・ IT人材不足が2030年に45万人に拡大する中での人材確保
- ・ 採用活動推進と教育体制整備により個々人の才能を伸ばす
- ・ 社員全員が経営理念・方針を深く理解しチームワーク発揮

③ 内部管理体制強化

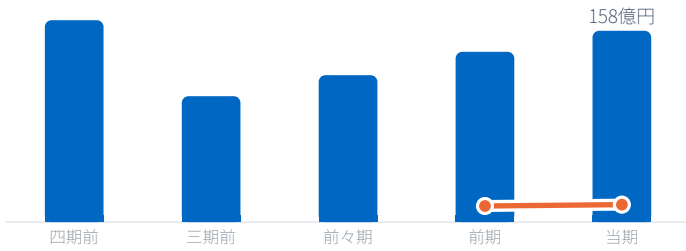
- ・ 企業規模拡大に応じたガバナンス・リスクマネジメント強化
- ・ 内部統制報告制度適用等を踏まえた内部統制の継続改善
- ・ 法規制・社会的要請の環境変化への対応

面接で使えるポイント

- ・ 国内クラウド市場が2024年の9兆7084億円から2029年に19兆1965億円へ拡大する中...
- ・ インターネット広告市場4兆459億円でAI活用による新サービスを推進し、マーケティング支援体制を強化している
- ・ 2030年にIT人材不足が45万人に達する予想の中、採用活動と教育体制整備で企業成長を目指している

証券コード 6533

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
158億円

営業利益率
9.2%

財務健康度
55点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 43.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
572万円
サービス業内 285位/524社

平均年齢
39.0歳
サービス業内 247位/527社

平均勤続
4.9年
サービス業内 348位/527社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

要するに
株式会社Orchestra Holdings事業要約
...

主力事業・セグメント

- デジタルTransformati 50.3%
- デジタルMarketing 38.0%
- IPエンタメ 11.6%

強み・特徴（公開データから）

- 営業利益率9.2%の安定した収益性
- 将来性評価は晴れ時々曇り
- 東証プライム市場上場

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

