

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営理念

豊かになるための集団として、負けてたまるかの拡大発展、顧客に密着する経営、新製品新事業の開拓、永続する会社を目指す

売上高
200億円

経常利益
20億円

ROE
10%以上

売上高
162億円

② 中長期の経営戦略

1. 下請け型から技術開発型販社へ

Vision 2030で掲げた2030年に目指す姿。新商品・新サービスの開発と収益構造の改革で実現

3. 保守台数増強・トータルリニューアル推…

ストック市場（リニューアル・メンテナンス）が利益の源泉。首都圏での需要深掘りとエントランス周りのリノベーション事業で推進

2. 新商品・新サービス開発

バリアフリー・省エネ・非接触といったニーズの多様化に対応。商品開発力の強化に取り組む

4. 事業領域の拡大

中部・西日本への進出で全国展開を目指す。積極的なM&Aにより事業領域を拡大

③ 対処すべき課題

① 人材確保と育成

- ・採用難が深刻化。知名度向上施策で優秀な人材確保
- ・昇給や健康経営で働きやすい職場環境整備
- ・人材定着率の向上に努める

② 収益構造の改革

- ・首都圏でのストック市場需要を深掘り
- ・エントランス周りのリノベーション事業へ本格参入
- ・保守契約台数の増強で収益基盤を強化

③ 事業領域拡大と全国展開

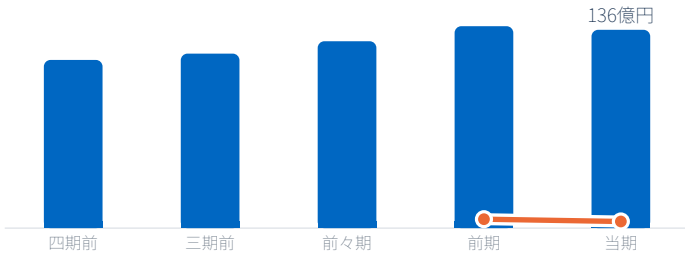
- ・中部・西日本への進出で全国展開を目指す
- ・M&Aを積極的に推進

面接で使えるポイント

- ・自動ドアの販売を核に、営業・設計・施工・保守まで社内一貫体制で提供する強みを活かした事業展開に興味がある
- ・Vision 2030で掲げた下請け型から技術開発型販社への転換に向け、新商品開発や収益構造改革に携わりたい
- ・2027年12月期に売上高162億円、経常利益11億円を目指す成長戦略に貢献できる人材になりたい

証券コード 6546

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
136億円営業利益率
3.4%財務健康度
43点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 43.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
602万円

サービス業内 245位/524社

平均年齢
40.3歳

サービス業内 191位/527社

平均勤続
13.7年

サービス業内 57位/527社

女性管理職
4.2%

サービス業内 347位/371社

男性育休
43.8%

サービス業内 258位/311社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: フルテック(株)【6546】：決算情報

