

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営理念

社会課題の解決に貢献する新たな価値を共創によって生み出し、グローバルトップのソリューションパートナーを目指す

2 中長期の経営戦略

1. 基盤事業の収益力強化

グローバル共通のハードウェア開発・製造共通化、ELERAによるデータ活用ソリューション拡大、マルチベンダー保守サービス提供

3. エトリア(株)組成による競争力強化

複合機開発・生産の三社技術融合、部品共同購買、レジリエントなサプライチェーン構築、イノベーション領域への注力

2. 成長事業の領域拡大

タッチポイントを起点にデータビジネスを小売業から決済業者、物流業、広告、メーカー・卸に拡大。ジャイナミクス(株)設立、ソフトウェア開発センター新設

3 対処すべき課題

① リテール事業の競争激化

- ・消費者行動変化・DX対応・省人化ニーズへの対応が求められている
- ・廃棄ロス削減・環境負荷低減などの社会課題解決ソリューション需要
- ・競合他社との競争激化に対応する必要がある

② ワークプレイス事業の需要縮小

- ・ペーパーレス化の進展に伴う世界市場の緩やかな減少傾向が続く見込み
- ・リモートワーク拡大に伴うオフィス向けプリンティング需要の鈍化
- ・DX需要への対応と高付加価値ソリューション提供の重要性

③ 外部環境の不確実性対応

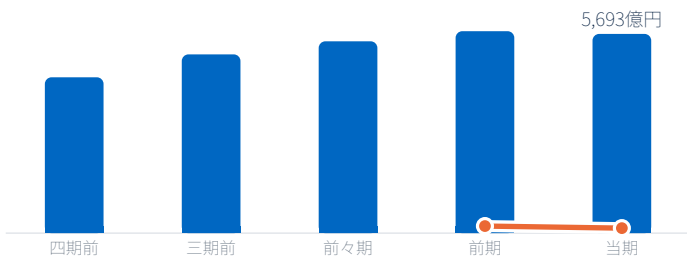
- ・米国関税措置による相当額のコストアップが見込まれる
- ・物価上昇・地政学的リスクの継続的な影響
- ・販売価格改定とサプライチェーン体制再検討による対応

面接で使えるポイント

- ・ELERAとジャイナミクス(株)を軸とした生成AI活用ビジネス拡大の取り組み
- ・エトリア(株)への2024年7月組成と沖電気工業(株)参画による競争力強化戦略
- ・POSデータを起点にした決済業・物流業・広告など業種横断のデータビジネス領域拡大

証券コード 6588

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
5,693億円営業利益率
2.5%財務健康度
41点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 58.2（当サイト算出の参考指標）

平均年収
804万円

電気機器内 60位/225社

平均年齢
45.69歳

電気機器内 44位/225社

平均勤続
14.99年

電気機器内 139位/225社

女性管理職
6.7%

電気機器内 64位/182社

男性育休
56.9%

電気機器内 144位/171社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: IT運用の負担軽減を支援する新サービス「ITサポートパック」

