

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ビジョン

時代を超越した企業として、想像力に富んだアイデアを実現し、世の中にパワーと勇気を与えるソリューションを提供する業界のリーダーとなること

売上収益
1,650億円

営業利益
100億円

1株当たり利益
174.0円

投下資本利益率
6.7%

② 中長期の経営戦略

1. 2035年ニッチトップ戦略

「Top Position in Multiple Niches」を目指し、複数のニッチ市場でシェア50%以上の主導的地位を確立

2. 高資本効率の追求

既存事業のキャッシュ創出力向上とプロセス高速化を通じた損益分岐点改善

3. メガトレンド対応

グリーンエネルギー、電力網、移送手段、データセンター、医療、ロボット等での案件獲得

4. 新事業開発

VPコイル技術の医療応用、量子センシング技術の高度計測応用等で模倣困難な価値を提供

③ 対処すべき課題

① 事業環境の急変への対応

- ・ 欧州EV補助金停止や米国環境政策転換による市場環境の悪化に対応
- ・ 損益分岐点改善と収益源の多様化を重点に据えた構造改革
- ・ Schmidbauer買収によるインダストリー領域の補完とシナジー創出

② 財務基盤の強化

- ・ ネットD/Eレシオ0.6倍を目標に財務改善を推進
- ・ 成長投資を最優先としつつ、株主還元と財務健全性を両立
- ・ M&A機会時は1.0倍までの一時的上昇を許容

③ ESG・サステナビリティ

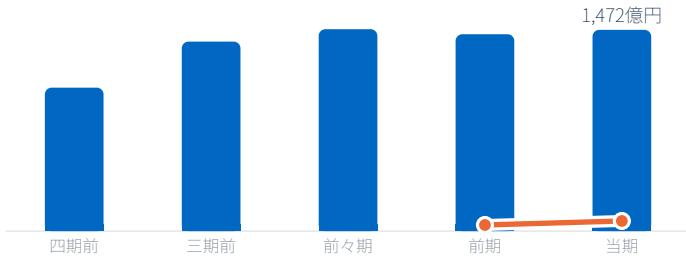
- ・ 2030年度の温室効果ガス排出量を2022年度比42%削減を目指す
- ・ 資源の有効活用、廃棄物削減、代替エネルギー活用を推進
- ・ 製品を通じた二酸化炭素削減に貢献し、人々の生活の質向上を実現

面接で使えるポイント

- ・ コイルはあらゆる電子機器に欠かせない基本部品。8つの要素技術の集合技術を磨き込み…
- ・ 2035年「Top Position in Multiple Niches」実現に向け、グリーンエネルギー、電力網…
- ・ アジア・欧州・北米に地産地消体制を構築。Schmidbauer買収でインダストリー領域を補完し…

証券コード 6817

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
1,472億円営業利益率
5.1%財務健康度
34点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 50.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
－（未開示）平均年齢
－（未開示）平均勤続
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

