

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

コーポレートミッション

人と地球に優しい高付加価値空間を創造し社会に貢献する会社『エシカルソリューション カンパニー』の実現

2 中長期の経営戦略

1. 国内照明事業の成長

照明制御・ネットワークソリューション製品の拡充と提案型営業強化。重点分野への集中とオフィス・パーソナル空間など新規市場展開

3. 環境関連事業強化

ソリューション提案力強化による市場深掘り。リース事業強化と新製品・サービス開拓。イーシーエム株式会社のビジネスモデル開発

2. 海外照明事業の拡大

アジア・英国への経営資源集中。英国電材卸市場の顧客別営業施策強化と国外市場開拓。アジア高級建築分野への特化

4. インテリア家具事業

照明事業との協業と既製品ビジネス強化。オフィス市場など新規分野開拓とリニューアル需要への対応

3 対処すべき課題

① 無線制御照明の市場地位確立

- ・業務用照明分野で省エネ・環境保護重視の無線制御照明市場シェアNo.1確立
- ・LED製品の独自性向上と次世代ソリューション照明の普及
- ・幅広い光色再現による豊かな光環境実現

② グローバル供給体制整備

- ・佐野工場・ENDO Lighting THAILAND・昆山恩都照明の3拠点で生産性向上とコストダウン
- ・生産能力増強によるLED照明器具のグローバル供給体制構築
- ・部品供給不安定・原材料高騰・為替変動への柔軟で強靱な対応

③ 営業・技術基盤の強化

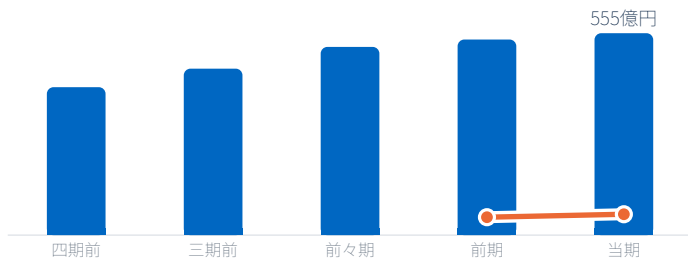
- ・ソリューション提案力強化とDXを活用した営業システム構築
- ・産学協同開発と外部企業コラボレーションによる技術開発推進
- ・施主・設計事務所・ゼネコンからの信頼向上と既存市場シェアアップ

面接で使えるポイント

- ・『企業は公器』という経営理念のもと、社会に貢献するエシカルソリューション カンパニーを目指している
- ・無線制御照明市場シェアNo.1メーカーとしての地位確立を目指し、LED製品の独自性向上に注力
- ・佐野工場・タイ・昆山の3製造拠点でグローバルなLED照明供給体制を整備し、サステナビリティと企業価値の両立を推進

証券コード 6932

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
555億円営業利益率
10.4%財務健康度
65点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 51.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
673万円

電気機器内 138位/225社

平均年齢
41.6歳

電気機器内 165位/225社

平均勤続
12.8年

電気機器内 176位/225社

女性管理職
11.5%

電気機器内 26位/182社

男性育休
106.3%

電気機器内 6位/171社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)遠藤照明【6932】：決算情報

