

## 経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

## ① 目指す姿と数値目標

経営理念

市場・顧客ニーズに応え、品質を重視し、経営効率を向上させ、社会に貢献すること

営業利益率  
5%以上

## ② 中長期の経営戦略

## 1. 自動車部品事業の強化

樹脂成形・塗装部品を中心に、バンパー・サイドスポイラー等外装品の受注拡大。主要取引先とのティア1受注増加と新規受注拡大を目指す

## 3. 駐輪事業の拡大

シンワ型駐輪システムのブランド活用。駐輪ラック60万台の設置実績を基に、販売エリア・チャネル拡大と営業力強化で事業拡大を図る

## 2. 技術開発投資の拡大

2022年9月に特許取得したアニールレス技術等の開発技術力を強化。軽量化・特殊塗装に向けた研究開発に投資拡大

## 4. 電動キックボード事業への参入

次世代モビリティの電動キックボード需要に対応。関連設備・部品の研究開発を実施し、CO2削減に貢献

## ③ 対処すべき課題

## ① 収益構造の改革

- ・新規受注拡大のための戦略的な営業活動展開
- ・人員配置の適正化と生産性追求による経営効率化
- ・主要経費の予算管理徹底

## ② 品質確保と技術力強化

- ・信頼性のある品質の確保
- ・アニールレス技術等の開発技術力の強化

## ③ 災害対策と人財確保

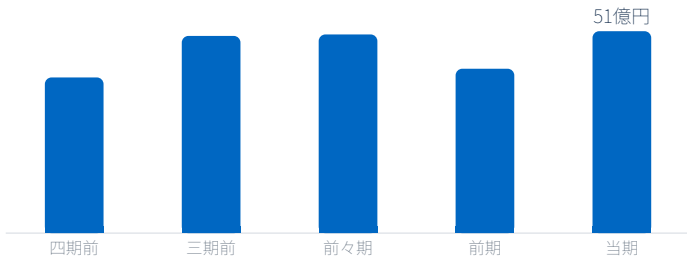
- ・火災・雪害対策として設備点検強化と十分な備え
- ・労働災害防止に向けた安全ルール遵守
- ・現下の雇用環境下における人財確保と育成

## 面接で使えるポイント

- ・ティア1受注増加とアニールレス技術（2022年9月特許取得）による自動車部品事業の強化戦略
- ・シンワ型駐輪システムで60万台の設置実績を持ち、電動キックボード事業で次世代モビリティに対応
- ・営業利益率5%以上確保を目指し、安定配当できる強固な企業体質の構築を実現

証券コード 6982

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高  
－（未開示）営業利益率  
－（未開示）財務健康度  
16点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 26.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収  
377万円

輸送用機器内 82位/82社

平均年齢  
43.6歳

輸送用機器内 26位/83社

平均勤続  
18.1年

輸送用機器内 28位/83社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

