

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営ビジョン

スタートアップ企業等への成長支援を通じて、日本の持続的な産業発展に貢献する。

売上高成長率
15～20%

営業利益率
15～20%

② 中長期の経営戦略

1. スタートアップHRN[®]1確立

メンバークラス含む採用支援の包括化、生成AI活用、ブランド認知拡大。タレントエージェンシーをヒューマンキャピタルに名称変更。

2. 支援メニューの拡大

スタートアップ企業の定量情報とコミュニティを活かし、IPO・M&A支援、オープンイノベーション支援、既存サービス間のクロスセル展開。

3. M&Aと共創事業創出

戦略的パートナーとの資本・業務提携、新規事業ドメイン参入、国内外スタートアップとの共創を通じた規模拡大。

③ 対処すべき課題

① 中核事業の拡大と収益強化

- ・タレントエージェンシー競争力強化とオープンイノベーション収益性向上
- ・成長産業支援プラットフォーム構築による複合的価値提供

② 優秀人材確保と育成強化

- ・新卒・中途採用と人材育成体制の抜本的見直し
- ・生成AIなど最新技術導入による業務効率化とナレッジ共有

③ ブランド力と認知度向上

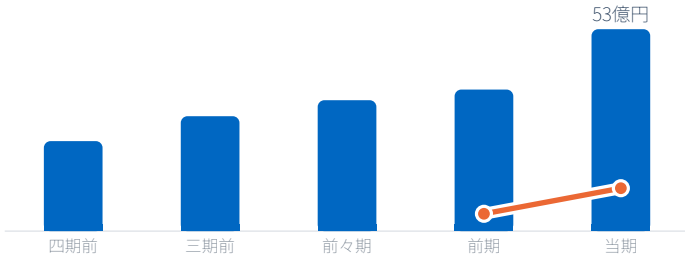
- ・社会全体における知名度向上が課題
- ・ブランディング・マーケティング強化で提供価値を多くのステークホルダーに発信

面接で使えるポイント

- ・2026～2028年の中期財務目標として売上高年平均成長率15～20%、営業利益率15～20%を目指す成長志向的な企業。
- ・スタートアップ向けタレントエージェンシーで業界随一の実績を持ち…
- ・起業家・VC・事業会社とのコミュニティを活かした成長産業支援プラットフォーム構築で…

証券コード 7089

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高 53億円	営業利益率 21.3%	財務健康度 74点 / 100点
---------------	----------------	---------------------

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 44.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収 688万円 サービス業内 135位/524社	平均年齢 30.6歳 サービス業内 503位/527社	平均勤続 2.58年 サービス業内 488位/527社	女性管理職 18.8% サービス業内 196位/371社	男性育休 45.5% サービス業内 253位/311社
-----------------------------------	-----------------------------------	-----------------------------------	------------------------------------	-----------------------------------

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

要するに
スタートアップ・成長企業向けの支援サービスを提供する企業

主力事業・セグメント

- ・ Humanキャピタル 85.0%
- ・ OpenInnovation 15.0%

強み・特徴（公開データから）

- ・ 営業利益率21.3%と高い収益性
- ・ 財務健康度74点と財務基盤が健全
- ・ 将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考:「スタートアップ企業に関する意識調査」を公開 | News | フォ

