

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

グループビジョン

お客様・地域・社員とともに、より良い未来を創造する『地域価値共創グループ』への進化

当期純利益
360億円

コア業務純益
530億円

顧客向けサービス業務
325億円

株主資本ROE
5.0%

② 中長期の経営戦略

1. 未来を創る地域価値提供

新規事業への挑戦・事業領域拡充。地域商社「九州みらいCreation」、デジタルプラットフォーム「Hugmeg」等を展開

3. 地域産業の成長支援強化

TSMC熊本進出に対応。半導体関連融資累計2,631億円、サプライチェーン参入支援11社等で産業基盤構築

2. 地域・顧客起点のソリューション

多様化する事業ニーズに対応。M&A事業、IPO支援等グループ一体での課題解決支援を強化

4. ライフプランコンサルティング深化

NISA拡充対応。預り資産約3,800億円、信託業務開始等で資産形成・承継支援を拡大

③ 対処すべき課題

① 地域の構造的課題への対応

- ・生産年齢人口の首都圏流出への対応
- ・少子高齢化加速と市場規模縮小への対応
- ・地域経済活性化への主体的貢献

② 金融環境と競争への対応

- ・金利上昇局面への対応と収益確保
- ・他金融機関との競合への差別化
- ・DXやSDGs等多様なニーズへの対応

③ 経営基盤の強化と変革

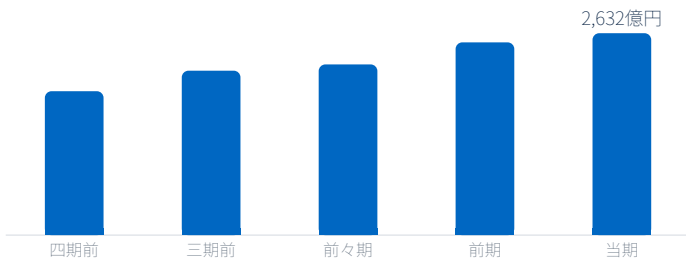
- ・基幹系システム統合に向けた検討推進
- ・ガバナンス・人的資本の機能集約
- ・持続可能なビジネスモデルの構築

面接で使えるポイント

- ・TSMC熊本進出に対応した地域産業支援。半導体関連融資累計2,631億円達成で新生シリコンアイランド九州実現へ貢献
- ・「地域のロス解消事業」等新規事業に挑戦。従来の金融枠組みを超えて地域課題解決に主体的に取り組む姿勢
- ・グループ従業員約5,500名対象エンゲージメント調査で業界平均対比良好スコア達成。人的資本経営で従業員価値向上を実現

証券コード 7180

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
2,632億円営業利益率
－（未開示）財務健康度
12点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 61.9（当サイト算出の参考指標）

平均年収
1,003万円

銀行業内 11位/78社

平均年齢
44.8歳

銀行業内 20位/78社

平均勤続
15.8年

銀行業内 58位/78社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

要するに
銀行業を中心とした金融持株会社

主力事業・セグメント

- ・TheHigo銀行銀行 46.9%
- ・TheKagoshima銀行銀行 37.2%
- ・リース 15.9%

強み・特徴（公開データから）

- ・連結売上高2,632億円の事業規模
- ・東証プライム市場上場

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

