

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営理念

技術を極め顧客満足を得る。地球環境を守り社会に貢献。世界を視野に高い目標に挑戦し企業発展と個人成長を実現。

グローバルシェア
12%

新規事業売上高
100億円

売上高営業利益率
10%

CO2削減率
35%

② 中長期の経営戦略

1. 自動車部品事業の安定収益確保

グローバルシェアを現状8%から12%に拡大。効率的生産体制と日系メーカー海外拠点への拡販でグローバル最適生産を実行。

3. 高機能エンジンバルブ開発

自動車の燃費向上求める時代背景のもと、高機能エンジンバルブの開発・製品化を進展。

2. 新規事業領域の育成・拡大

M&Aにより2社を子会社化。本社工場余剰地でブランドミニトマト事業を展開し安定収益化を目指す。

4. CO2削減への取り組み

2013年比2030年度までに50%削減目標。太陽光発電システム導入や省エネ活動で2026年度35%削減を目指す。

③ 対処すべき課題

① 自動車業界の100年に1度の変革期対応

- ・ EV化・HV化への加速対応
- ・ カーボンニュートラル規制強化への対応
- ・ バイオ燃料等新エネルギーへの対応

② 不安定な経営環境への対処

- ・ エネルギー・原材料価格高騰への対応
- ・ 不安定な海外情勢や為替変動への対応
- ・ 米国による自動車関税の影響対応

③ 競合メーカーの淘汰への生き残り戦略

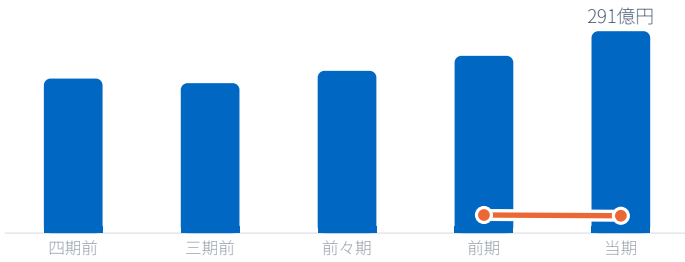
- ・ エンジン部品メーカーの事業縮小・撤退に対応
- ・ 残存者利益獲得によるグローバルシェア拡大
- ・ 新規事業で売上高100億円体制確立

面接で使えるポイント

- ・ エンジンバルブ専門メーカーとしてグローバルシェア8%から12%への拡大を目指す成長戦略
- ・ 100年に1度のEV化・HV化変革期において低燃費技術進化で社会貢献する使命
- ・ M&Aで2社を子会社化し新規事業売上高100億円体制確立の野心的目標

証券コード 7299

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
291億円営業利益率
8.6%財務健康度
72点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 56.9（当サイト算出の参考指標）

平均年収
703万円

輸送用機器内 33位/82社

平均年齢
39.5歳

輸送用機器内 79位/83社

平均勤続
15.3年

輸送用機器内 64位/83社

女性管理職
2.1%

輸送用機器内 60位/72社

男性育休
73.7%

輸送用機器内 39位/69社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: フジオーゼックス（7299）、創業以来の最高売上高を達成し当

