

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

タグライン

Solve with idea, Solve with you.のもと、ストックビジネスコンサルティングを提供し、顧客の事業の活性化および収益化を支援。

2 中長期の経営戦略

1. SAaaS強化

保証・デジタルマーケティング・システムコンサルティング・業務運営・組込型金融の各ソリューション強化と戦略コンサルティング機能強化。

3. 新規事業創出

新たな保証領域・SaaS事業・FinTech事業等の事業開発へ積極的に投資し、新たな収益の柱を創出。

2. デジタルマーケティング強化

集客支援・ロイヤルカスタマー化支援などのデジタルマーケティング機能を強化し、顧客のストックビジネス創出を支援。

4. HomeworthTech加速

既存住宅マーケット対応とDX化の遅れている住宅・不動産業界へのデジタルプロダクト提供で事業を加速。

3 対処すべき課題

① 人材確保・育成

- ・デジタル企画・開発や戦略コンサルタント人材の拡充が事業拡大に不可欠。
- ・新卒・キャリア採用と研修強化、働きやすい職場環境整備に取り組む。

② IT基盤整備・強化

- ・企業規模拡大や事業環境変化に対応するためのITシステム強化が課題。
- ・保証サービスの売上高・前受収益計算はITシステムに依拠しており信頼性確保が重要。
- ・システム開発本部を組織し人材確保・育成と基幹システム整備に取り組む。

③ 認知度向上・内部管理強化

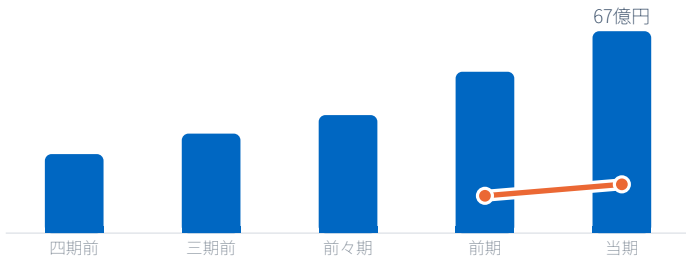
- ・人材確保やマーケット拡大に向け広報・IR活動強化で認知度向上を図る。
- ・社内規程整備・業務マニュアル化・定期研修を通じ業務効率化と法令遵守を徹底。

面接で使えるポイント

- ・SAaaS（Smart Assurance as a Service）メソッド独自性を活かし…
- ・住宅・不動産業界のDX化の遅れに着目し、デジタルプロダクト提供でHomeworthTech事業を加速させる成長機会を捉え…
- ・デジタル企画・開発や戦略コンサルタント人材の採用・育成を重要課題として、中長期戦略実現に向けた組織体制整備に力を注ぐ点。

証券コード 7320

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
67億円営業利益率
24.2%財務健康度
40点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 36.3（当サイト算出の参考指標）

平均年収
516万円

その他金融業内 34位/38社

平均年齢
33.8歳

その他金融業内 37位/38社

平均勤続
2.5年

その他金融業内 38位/38社

女性管理職
15.8%

その他金融業内 17位/27社

男性育休
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: S o l v v y [7320]: 株式会社ジャックスとの資本業務提携

