

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ビジョン

プロフェッショナルの力と可能性を信じ、共に未来を創り出す

営業利益率
15%

② 中長期の経営戦略

1. セグメント特化戦略

ゲーム業界を皮切りに、セグメント選定の上で各領域No.1を達成。
人材派遣から人材紹介・アウトソーシングへサービス拡大。

2. ニッチ市場選択

自社の強みを最大限発揮できるニッチな市場を選択してシェアを拡大・独占する戦略で事業基盤拡大。

3. M&A活用

優秀な経営者・チーム・技術の獲得と時間買収をM&Aで実現。既存領域＋周辺領域を中心に展開。

4. コスト最適化

適切なコストコントロール継続で安定的な利益体質へ改善。営業利益率15%維持を目指す。

③ 対処すべき課題

① 人材確保・育成

- ・ゲーム業界での技術革新対応と専門スキル人材の継続的確保
- ・働く場所・時間・プロジェクト内容の多様なニーズへの対応
- ・採用チャネル多様化と従業員教育制度・福利厚生充実

② 顧客基盤の安定化

- ・特定クライアント依存度低減と安定的取引確保の必要性
- ・ゲーム業界のヒットタイトル変動による人材需要変動への対応
- ・ゲーム・エンタメ業界での営業拡大と深耕営業の並行実施

③ 競争環境への適応

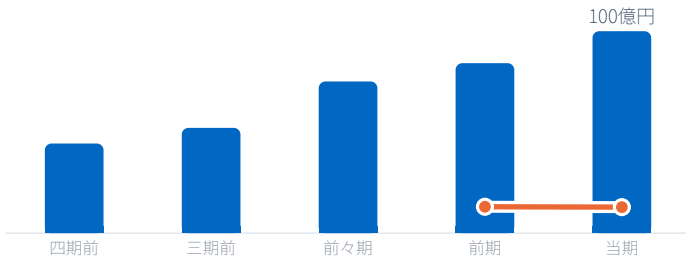
- ・労働人口減少下での質の高い求職者獲得競争激化
- ・採用支援における戦略的パートナーとしての高度な役割期待
- ・デジタルマーケティング強化とテクノロジー活用による差別化

面で使えるポイント

- ・ゲーム業界向けの人材派遣事業を主力としながら、人材紹介・アウトソーシングへのサービス展開で事業循環を実現する戦略
- ・営業利益率15%の維持を経営指標として掲げ、事業拡大と利益体質の両立を目指す経営姿勢
- ・プロフェッショナルの多様なニーズ対応と採用成功支援を通じて、業界における雇用環境改善と転職市場健全化に貢献

証券コード 7374

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
100億円営業利益率
12.9%財務健康度
93点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 42.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収
385万円

サービス業内 509位/524社

平均年齢
35.2歳

サービス業内 388位/527社

平均勤続
3.8年

サービス業内 419位/527社

女性管理職
27.9%

サービス業内 103位/371社

男性育休
83.3%

サービス業内 140位/311社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)コンフィデンス・インターワークス【7374】：決算情報

