

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

お客様のDX実現を最大限支援し、ソリューションプロバイダーとして先端技術を提供することで事業を推進

② 中長期の経営戦略

1. 先端技術への対応

先端技術研究部を中心に新商品発掘・分析を実施。関連会社を含めた先端技術対応とアドバイザーリーボード新設でマーケットニーズに対応

2. 人材確保・育成投資

新中期経営計画で人材を「資本」と捉え報酬改善・育成投資を実施。技術資格取得を最優先項目として取り組む

3. 戦略的買収による機能強化

電磁波解析・デジタルツイン・VR/ゲーミングのノウハウを持つ企業を買収し新ソリューション提供能力を確保

4. 情報セキュリティ体制整備

ISMS基準に準拠した体制整備。業務委託先への教育も実施し、グループ全体でコンプライアンス意識を高める

③ 対処すべき課題

① 顧客産業の業況変動

- ・自動車関連・半導体関連は国内外ともに予断を許さない状況が継続
- ・物価上昇やアメリカの通商政策が世界景気の下押しリスク
- ・年初計画に変動が生じた場合は速やかに開示予定

② 優秀人材の獲得競争激化

- ・AI/IoT/クラウド/ディープラーニング等のスキル持つ人材確保が課題
- ・賃金水準上昇により人件費が大きく増加する可能性
- ・人材確保・育成が想定通りに進まない場合は業績に影響

③ 情報セキュリティリスク対応

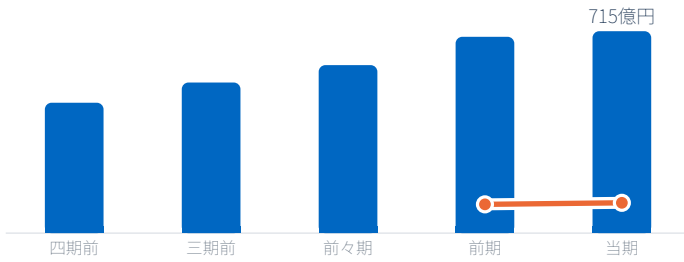
- ・お客様の機密情報漏洩時は信頼喪失につながる可能性
- ・サイバー攻撃や人為的過失への対応が急務
- ・セキュリティシステム強化と教育による継続的な対策が必要

面接で使えるポイント

- ・フランスのダッソー・システムズ社のソフトウェアを中心にPLM・EDAソリューションを提供し主要顧客産業で高い競争力を有し…
- ・先端技術研究部を設置し新商品発掘・分析を通じてビジネス構造革新を推進している
- ・電磁波解析・デジタルツイン・VR関連企業の買収によりスキル高い技術者確保に積極的に取り組んでいる

証券コード 7595

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
71.5億円営業利益率
15.0%財務健康度
73点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 62.2（当サイト算出の参考指標）

平均年収
806万円

情報・通信業内 94位/592社

平均年齢
42.3歳

情報・通信業内 102位/593社

平均勤続
13.0年

情報・通信業内 67位/593社

女性管理職
5.3%

情報・通信業内 334位/373社

男性育休
100.0%

情報・通信業内 99位/297社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

