

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

美しいものや新しいアイデアの商品・サービスを提供することで社会に貢献できる企業グループを目指す。

営業利益率
20%

② 中長期の経営戦略

1. ブライダルジュエリー事業強化

銀座ダイヤモンドシライシ、エクセルコダイヤモンドのブランド価値向上。香港食品事業進出で複数事業化による安定経営を実現。

2. グローバル店舗展開

採算ベース重視の出店基準で海外展開。香港、台湾をはじめ諸外国への出店検討。不採算店舗の迅速な移転・退店・統合。

3. 商品・サービス拡充

独自性と高付加価値を兼ねた商品開発。ブランド認知拡大と信頼関係構築により競争優位性を強化。

③ 対処すべき課題

① 集客多角化

- ・ TVCM、インターネット、SNSなど新媒体導入。費用対効果を見据えた効率的広告配分。

② 事業採算性向上

- ・ 不採算事業の速やかな処理。期限・指標明確化による採算重視の事業計画。
- ・ 値引販売の削減。教育強化と顧客提案充実で販売単価上昇。

③ 事業別課題対応

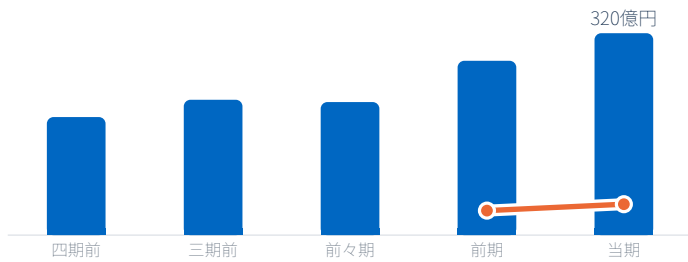
- ・ ブライダル以外のジュエリー開発推進。市場飽和への差別化戦略。
- ・ アート・オークション：著名作家作品確保と営業人材育成。
- ・ 食品事業：複数仕入先確保で調達リスク分散。ヘルス&ビューティー：離職低減と物販拡大。

面接で使えるポイント

- ・ 持株会社体制でブライダルジュエリー、食品、アート、ホテル、リゾートなど多角事業展開する企業。
- ・ 営業利益率20%早期実現を目指し、EPS・ROE向上で株主価値最大化に取り組む。
- ・ 銀座ダイヤモンドシライシ、エクセルコダイヤモンドのブランド価値向上と海外進出を推進中。

証券コード 7638

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
320億円営業利益率
15.3%財務健康度
53点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 43.5（当サイト算出の参考指標）

平均年収
522万円

小売業内 192位/318社

平均年齢
38.5歳

小売業内 228位/318社

平均勤続
5.0年

小売業内 279位/318社

女性管理職
33.3%

小売業内 32位/250社

男性育休
100.0%

小売業内 38位/193社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)NEWART HOLDINGS【7638】：決算情報

