

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営理念

情報コミュニケーション、ドキュメンテーション領域で、世界で類のない、専門性に特化したニッチトップ企業グループを目指す。

連結売上収益
400億円

② 中長期の経営戦略

1. 既存事業の強化

株主総会招集通知・有価証券報告書のシェア向上と、日英同時開示対応の翻訳サービス拡充、投資信託目論見書のペーパーレス化対応。

3. DX・AI投資

システムサービスを中心とした積極的なDX投資とAIを活用した商品開発を推進。

2. 新ビジネス領域の成長

株主総会・IRイベント受注拡大、人財採用支援ビジネス拡大、開示BPOと連結決算支援業務等の新サービス展開。

4. M&Aと外部リソース活用

既存・新規事業両面でのM&A実施と新領域専門人財確保育成により成長加速。

③ 対処すべき課題

① 電子化・ペーパーレス化への対応

- ・ 2023年3月から株主総会招集通知が電子化、2025年4月に投資信託目論見書の電子交付制度が本格導入される中...
- ・ 電子化進展による印刷売上減少への対応と新サービス導入

② 事業領域拡張と新ビジネス展開

- ・ 企業イベント・人財採用支援・BPO等新領域の本格展開
- ・ 既存ディスクロージャー・IR領域から「コーポレートコミュニケーション支援」会社への進化

③ 人財確保と競争力強化

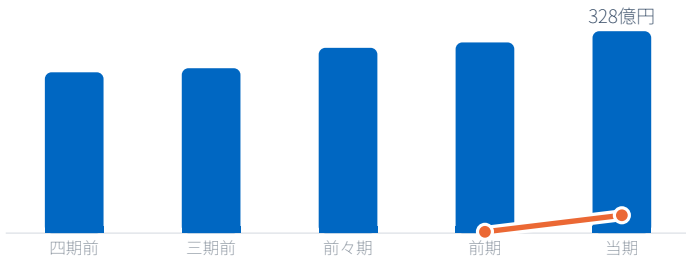
- ・ 少子高齢化に伴う労働力確保の困難化への対応
- ・ 新領域専門人財の確保育成とM&A・アライアンス推進による外部リソース活用

面接で使えるポイント

- ・ 2030年創業100周年に向け、ディスクロージャー・IR領域から情報コミュニケーション・ドキュメンテーション領域でニッチ...
- ・ 2025年4月の投資信託目論見書電子交付制度本格導入やXBRL高度化に対応したシステムサービス・コンサルティングが成長ド...
- ・ 新中期経営計画2027で連結売上収益400億円達成に向け、M&Aを重要な成長ドライバーとして位置付けた積極的な事業拡大を...

証券コード 7893

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
328億円営業利益率
8.9%財務健康度
37点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 55.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
744万円

その他製品内 23位/105社

平均年齢
43.5歳

その他製品内 38位/105社

平均勤続
12.7年

その他製品内 69位/105社

女性管理職
6.5%

その他製品内 50位/83社

男性育休
78.6%

その他製品内 34位/63社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)プロネクサス【7893】：決算情報

