

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

人と社会をつなぎ、新しい価値を提供する。未来のあたりまえをつくる。

営業利益
850億円ROE
8%以上

② 中長期の経営戦略

1. 事業ポートフォリオの最適化

成長牽引事業と新規事業に資源集中。基盤事業は効率化でキャッシュ創出。再構築事業は生産能力・拠点の最適化を推進。

3. ライフ＆ヘルスケア部門

EV向けバッテリーパウチのグローバル展開。メディカル・ヘルスケア関連で製薬サポート事業を展開。スマートヘルスケア事業の拡大に努める。

2. スマートコミュニケーション部門

メタバース上のDXサービス実現。イメージングコミュニケーション関連・情報セキュア関連でグローバル投資拡大。BPO事業の拡大を図る。

4. エレクトロニクス部門

有機ELディスプレイ用メタルマスク・ディスプレイ用光学フィルムで世界トップシェア維持。半導体サプライチェーン全体への提供価値を拡大。

③ 対処すべき課題

① 成長事業への経営資源集中

- ・ 成長牽引事業・新規事業領域にリソース集中投資が必要
- ・ 海外拠点への積極的な設備投資の推進が課題
- ・ M&Aなど共創による強化の加速が不可欠

② 既存事業の構造改革

- ・ 既存印刷関連・飲料事業の再構築で拠点・生産能力の最適化を推進
- ・ 事業プロセスの効率向上によるキャッシュ創出が重要
- ・ 紙メディア印刷関連の合理化・適正化の推進

③ 人材・技術力の高度化

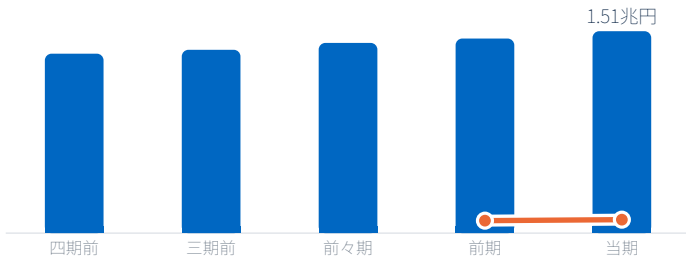
- ・ ICT人材・DX人材のスキルレベル可視化と育成強化
- ・ ダイバーシティ＆インクルージョン推進で多様な人材が活躍できる風土醸成
- ・ オープンイノベーション活用による戦略的技術獲得と製品化の推進

面接で使えるポイント

- ・ デジタルインターフェース関連・半導体関連・モビリティ・産業用高機能材関連で成長牽引し…
- ・ EV向けバッテリーパウチで世界シェアトップを占め、海外での設備投資を積極推進するライフ＆ヘルスケア部門の成長に貢献したい…
- ・ メタバース上のDXサービスやメディカル・ヘルスケア関連事業で新規市場を創出し…

証券コード 7912

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
1.51兆円営業利益率
6.7%財務健康度
54点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 63.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
861万円

その他製品内 8位/105社

平均年齢
44.8歳

その他製品内 23位/105社

平均勤続
20.7年

その他製品内 4位/105社

女性管理職
12.3%

その他製品内 27位/83社

男性育休
106.8%

その他製品内 3位/63社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: 大日本印刷 世界的ESG投資指標「FTSE4Good Ind

