

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

企業理念

遵法に徹し、公正な企業活動を行い、技術と製品による価値を創造し、社会と産業の発展に貢献する

売上
1,500億円

経常利益
200億円

ROE
10%超

配当性向
50%以内

2 中長期の経営戦略

1. 成長領域の新規需要取込み

生成AIに伴う先端半導体需要やEV用延焼防止クッション量産開始など、半導体関連容器と自動車関連製品の拡大を推進

2. 基盤領域の販売力強化

入力デバイス、OAローラ、ラッピングフィルム、機能性コンパウンドなどで差別化と市場シェア拡大を図る

3. 海外売上比率の拡大

グローバルなニーズへの対応力を高め、国際展開を強化

4. 生産体制の増強

糸魚川工場拡張、東京工場新棟建設など設備投資を実行

3 対処すべき課題

① 中期経営計画の達成推進

- SEP G&G 2027の各戦略を推進し成果につなげる
- 成長領域における新規需要の取込みと基盤領域の販売力強化を継続
- 市況好転時に新たな需要を逃さず事業拡大を目指す

② 経営資源の最適配分

- 2025年4月にキッチニスタを吸収合併し製造・販売の合理化
- シナジーの見込める領域でのM&Aを検討
- 基盤領域の収益向上と成長領域への積極的な設備投資

③ 外部環境への対応

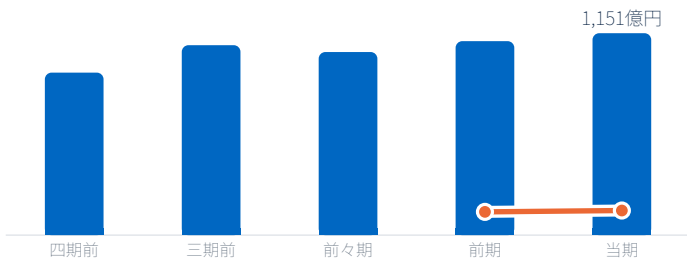
- 米国政権の政策に伴うリスクに対し情報収集と適宜対処
- 顧客・取引先と密接にコミュニケーションを図る
- 人権デューデリジェンスの推進体制を整備

面接で使えるポイント

- 生成AIの実用化に伴う先端半導体需要増加に対応し、糸魚川工場拡張など生産体制増強に投資している
- EV普及減速中でも環境対応車シフトを見越し、延焼防止クッション量産化に取り組む戦略姿勢
- 2028年3月期に売上1,500億円・経常利益200億円・ROE10%超を目指す中期経営計画SEP G&G 2027を推…

証券コード 7970

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
1,151億円営業利益率
12.2%財務健康度
75点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 58.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収
684万円

化学内 120位/204社

平均年齢
44.1歳

化学内 49位/204社

平均勤続
19.4年

化学内 21位/204社

女性管理職
6.2%

化学内 90位/173社

男性育休
100.0%

化学内 40位/154社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: 信越ポリマー(株)【7970】：決算情報

