

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

パーパス

価値ある商品とサービスで社会を明るく笑顔に。健康かつ文化的で明るく元気な未来を目指す。

売上高
66,000百万円

営業利益
3,300百万円

営業利益率
5.0%

新規事業売上
50億円

② 中長期の経営戦略

1. 生命関連産業での成長

健康・医療・環境、生活・福祉・農業、文化の5分野で既存強化と新規参入。DXと新技術で労働集約型から脱却。

2. BPO事業の推進

DXとアナログ融合で生産性向上。脱プラ・廃プラ推進、図書館運用ノウハウで指定管理受託拡大。

3. 消費需要の多様化対応

モノ消費からコト消費・トキ消費へ。教育・働く場での快適性提供、防犯防災製品充実、医療介護向け開発。

4. サーキュラーエコノミー実現

木質バイオマス発電とasue等脱プラ事業。太陽光発電で地球環境保全に寄与。

③ 対処すべき課題

① 企業ブランド再構築

- ・フェルアルバム時代から認知度低下。若年層向け施策強化が必須。
- ・番組スポンサー、イベント協賛、SNS活用で変革イメージを訴求中。

② 収益力強化

- ・円安・原材料高で製造運送費増加。既存とデジタル融合で付加価値向上が急務。
- ・事業構造改革と不採算事業見直しで営業利益率5%目標を達成。
- ・BtoB受注強化とDX効率化で利益率向上。

③ 新規事業化と財務基盤強化

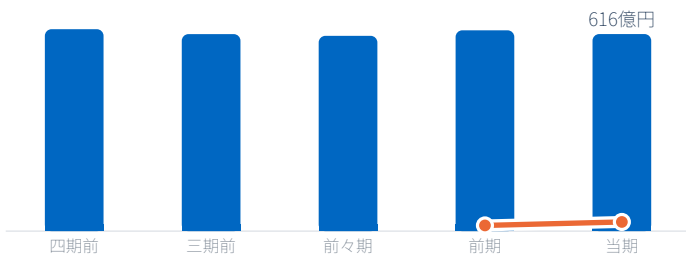
- ・add+venture70で70の新事項から50億円売上目標。事業化推進が重要。
- ・固定資産見直しで採算性・効率性向上。資本効率とROIC向上が課題。

面接で使えるポイント

- ・パーパス『It's for SMILE』で社会課題解決に取り組み、SDGs達成を目指す企業。
- ・生命関連産業5分野（健康・医療・環境・生活福祉・農業・文化）でDX・新技術活用により成長戦略を展開中。
- ・2027年度に売上高660億円、営業利益33億円、営業利益率5%達成を目指す中期計画『Go on 5 ing』を推進中。

証券コード 7987

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
616億円営業利益率
4.7%財務健康度
37点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 42.5（当サイト算出の参考指標）

平均年収
554万円

その他製品内 59位/105社

平均年齢
42.7歳

その他製品内 51位/105社

平均勤続
14.8年

その他製品内 50位/105社

女性管理職
4.5%

その他製品内 61位/83社

男性育休
100.0%

その他製品内 17位/63社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: ナカバヤシ(株)【7987】：決算情報

