

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業使命

事業を通じて社会に貢献し、持続的発展が可能な社会の実現に貢献する

親会社株主帰属当期純
19億円ROE
8%以上ROIC
6%以上総還元性向
100%

② 中長期の経営戦略

1. 再生可能エネルギー関連事業の拡大

太陽光パネル、蓄電システム、V2H・急速充電器などを推進。DGキャピタルグループと資本提携し、デジタルグリッド技術の普及を図る

3. 省力化貢献関連事業の拡大

耐火・断熱・耐震等の機能建材、省力工法などを推進

2. 省エネルギー関連事業の拡大

断熱材、省エネデバイスのモジュール化やアセンブリなどを推進

4. M&A による成長拡大

サンワホールディングスのM&Aを実行。ASF株式会社への出資も実施

③ 対処すべき課題

① 経営環境の不確実性対応

- ・ 米国通商政策の影響による景気下振れリスク対応
- ・ 物価上昇による消費者マインド低下への対処
- ・ 樹脂関連市場の低調予想への営業転換

② 市場ニーズへの機能商社化

- ・ 省エネ化・省力化ニーズへの機能・ソリューション提供
- ・ ターゲット市場での必要機能の創造
- ・ 機能商社として一大飛躍の実現

③ 組織運営の効率化と意思決定迅速化

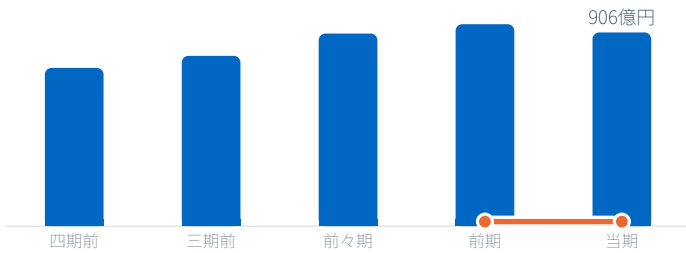
- ・ 建材事業本部の地域別から市場別統括への組織転換
- ・ 産業資材事業本部での商社機能一体化と吸収合併実行
- ・ 電子デバイス事業本部での営業組織の機能分化

面接で使えるポイント

- ・ 2023年4月開始の中期経営計画『サステナV』で、カーボンニュートラル社会実現に向けた価値創造戦略を展開している
- ・ 省エネ化・省力化ニーズに対応する機能商社への進化を目指し、投資枠を150億円に拡大して戦略領域に経営資源投入
- ・ DGキャピタルグループとの資本提携やASF株式会社への出資など、デジタルグリッド技術と電動車領域で将来投資を実行

証券コード 8007

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
906億円営業利益率
2.3%財務健康度
29点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 58.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収
840万円

卸売業内 54位/282社

平均年齢
43.5歳

卸売業内 98位/283社

平均勤続
12.4年

卸売業内 181位/282社

女性管理職
7.1%

卸売業内 112位/209社

男性育休
100.0%

卸売業内 37位/180社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: 高島(株)【8007】：決算情報

