

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

企業理念

何よりもお客さまの利益を優先し、地域最良のスーパーマーケットチェーンの構築を目指す。

売上高営業利益率
4%以上

ROE
10%以上

2 中長期の経営戦略

1. 地域密着経営の深耕

事業部制の活用により、地域特性に応じた商品・サービスの質的向上に取り組む。

3. デジタル活用による構造改革

デジタルを積極活用し、業務効率化と構造改革を推進。

2. 店舗競争力の強化

新規店舗出店及び既存店舗の改装を通じて、競争力を強化。

4. デリカ食品事業の強化

商品開発力の強化と製造工程の改善により、供給拡大と生産効率化を実現。

3 対処すべき課題

① 消費動向の急速な変化への対応

- ・ ライフスタイル多様化に応じた商品政策の推進
- ・ お客さまニーズの変化に対応したサービス向上
- ・ コミュニティの場としての店舗機能強化

② 経営効率と収益力の向上

- ・ 売上高営業利益率4%以上の実現
- ・ ROE10%以上の達成
- ・ 配送効率向上による物流体制強化

③ 人材確保と環境対応

- ・ 成長を支える人材の確保と育成
- ・ エネルギーコスト上昇への省エネ投資推進

面接で使えるポイント

- ・ 企業理念『何よりもお客さまの利益を優先』に基づき、地域との共生を通じた持続的成長を目指している。
- ・ 売上高営業利益率4%以上、ROE10%以上という経営効率指標の達成を重視し、収益体質改善に注力。
- ・ デジタル活用やデリカ食品事業の強化など、環境変化への対応と新規事業推進により企業価値向上を実現。

証券コード 8198

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

－（推移を描ける期数の開示がありません）

要するに

イオングループの中核企業として東海地区を主要な事業地盤とするスーパーマーケット企

主力事業・セグメント

・小売業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・連結売上高3,770億円の事業規模
・将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
3,770億円営業利益率
3.6%財務健康度
51点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 53.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収

574万円

小売業内 126位/318社

平均年齢

43.0歳

小売業内 129位/318社

平均勤続

10.0年

小売業内 178位/318社

女性管理職

19.5%

小売業内 82位/250社

男性育休

100.0%

小売業内 43位/193社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は...）

直近ニュース一言

参考: マックスバリュ東海[8198]: 法定事前開示書類（合併）（デ

