

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

あってよかった、出会えてよかった、と思われる存在でありたい。

② 中長期の経営戦略

1. リテール・ソリューション事業の進化

4つのプロフィットセンター(コミュニティバンク、ダイレクトバンク、首都圏・広域バンク、市場ファイナンス本部)に再編。お客さまの資産形成と長期関係構築に注力。

3. リスクテイクとリスク分散

良質なアセットポートフォリオ構築を進め、リスク分散を図った経営体制を強化。

2. 持続可能な収益構造の構築

金利上昇局面での変動金利比率の優位性を活かし、レジリエンスの高いポートフォリオ・マネジメントを実施。

4. 資産コンサルティング強化

預金だけでなく投資信託や保険などを含めたトータルな資産形成支援を展開。粘着性向上に注力。

③ 対処すべき課題

① 金利ある世界への対応

- ・金利上昇スピードやターミナルレート等の複合的变化を機敏に捉えること。
- ・インフレ期待や需要、賃金、賃料などの変化への対応。

② 預金市場での競争激化対応

- ・金利による獲得競争が激化する中での顧客囲い込み強化。

③ 人的資本・DX投資推進

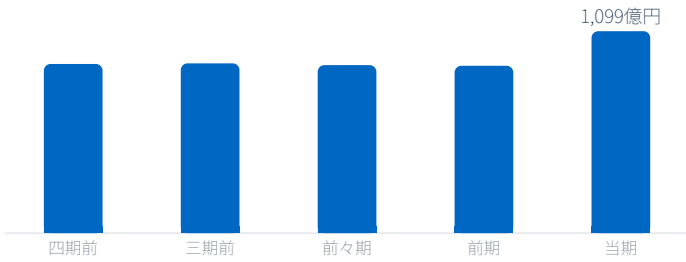
- ・70歳まで活躍できるベテラン社員の支援策展開。
- ・ITプラットフォームとDXへの積極的投資。

面接で使えるポイント

- ・コミュニティバンク事業で各エリア所属のFAが100名のお客さまを担当する100人プログラムを実践。
- ・クレディセゾンとの資本業務提携で、不動産ファイナンス・住宅ローン・クレジットカード領域での協業が順調に進捗。
- ・「金利ある世界」という経営環境変化の中で、変動金利比率が高い当社ポートフォリオの優位性を活かしたレジリエンス高い経営への…

証券コード 8358

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
1,099億円営業利益率
－（未開示）財務健康度
19点 / 100点要するに
静岡県沼津市に本店を置く上場銀行

主力事業・セグメント

- ・銀行業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・連結売上高1,099億円の事業規模
- ・平均勤続20.9年と定着率が高い
- ・東証プライム市場上場

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

将来性 曇り / 就活偏差値 51.5（当サイト算出の参考指標）

平均年収
797万円

銀行業内 30位/78社

平均年齢
45.2歳

銀行業内 14位/78社

平均勤続
20.9年

銀行業内 13位/78社

女性管理職
19.2%

銀行業内 22位/57社

男性育休
100.0%

銀行業内 30位/55社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: スルガ銀行[8358]：自己株式の取得枠設定に関するお知らせ

