

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

ビジョン

広域地域金融グループとしてのネットワークと総合的な金融サービス機能を活用して地域とお客さまの繁栄に貢献する

ROE
8%台

親会社株主帰属当期純
550億円

連結自己資本比率
10%台

OHR
50%台

2 中長期の経営戦略

1. 金融・非金融融合による課題解決力深化

事業性貸出を中心としたマーケット戦略、サステナビリティ戦略、地域活性化戦略を通じて課題解決能力を強化

2. 持続的成長支える経営基盤強化

リテールマーケット戦略Ⅰ（顧客利便性向上）とⅡ（ワンストップソリューション）で経営基盤を整備

3. 多様な人材活躍の企業文化定着

人的資本経営を推進し、多様な人材が活躍できる活力ある企業文化を構築

3 対処すべき課題

① 経済の不透明性と金融環境変化への対応

- ・物価高による家計消費マインド低迷への対応
- ・日銀の政策金利引き上げ（約17年ぶりの水準）への適応
- ・米国関税政策、欧州政治情勢による世界経済不確実性への対応

② 地域ポテンシャル活かした価値提供

- ・営業エリアの地域ポテンシャル向上に対応した戦略展開
- ・地域・お客さま課題解決と企業価値向上の同時実現

③ 広域地域金融グループとしての統合推進

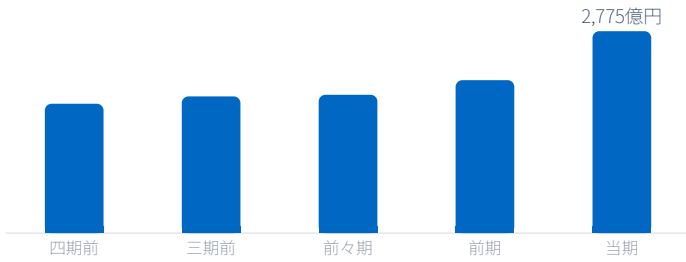
- ・2004年設立から20年経過、グループ一体感の一層の強化
- ・『ほくほくFGムーブメント20』によるパーパス・理念体系整備

面接で使えるポイント

- ・北陸銀行と北海道銀行の統合から20年、広域地域金融グループとして地域繁栄に貢献する事業体
- ・2028年3月期にROE8%台・親会社株主帰属当期純利益550億円を目指す成長戦略
- ・第6次中期経営計画『NEXT STAGE』で挑戦から実現へ、地域課題解決と企業価値向上を同時追求

証券コード 8377

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
2,775億円営業利益率
－（未開示）財務健康度
16点 / 100点

要するに

北海道と北陸三県を主要エリアとし、東京・名古屋・大阪の三大都市圏にも拠点を持つ広

主力事業・セグメント

- ・Hokuriku銀行 60.6%
- ・Hokkaido銀行 39.4%

強み・特徴（公開データから）

- ・連結売上高2,775億円の事業規模
- ・将来性評価は晴れ時々曇り
- ・平均勤続20.9年と定着率が高い

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 60.9（当サイト算出の参考指標）

平均年収
990万円

銀行業内 14位/78社

平均年齢
46.2歳

銀行業内 10位/78社

平均勤続
20.9年

銀行業内 14位/78社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: フィデリティ マネジメント アンド リサーチ カンパニー エ

