

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

いちよしのクレドの下、「金融・証券界のブランド・ブティックハウス」の構築を目指し、お客様本位の業務運営を推進。

② 中長期の経営戦略

1. いちよしのクレド徹底

企業理念・経営目標・行動指針の共有を通じた永続的成長の土壌構築。

2. 預り資産の拡大

顧客戦略・チャネル戦略・店舗戦略・アドバイス戦略による信頼とお客様ニーズの充足。

3. 収支構造改善の継続

ドリコレ・投信残高拡大によるコストカバー率向上で株式市場変動への耐性確保。

4. グループ総合力活用

いちよし証券アドバイス力、経済研究所リサーチ力、アセットマネジメント運用力の融合。

③ 対処すべき課題

① スtock型への転換加速

- ・売買手数料中心から投信信託報酬・ラップフィー中心への経営体質転換。
- ・いちよし基準に基づく「売らない信念」と「オーダーメイド提案」の両立。

② お客様本位の業務改革

- ・20年振りの改革断行で支店主導体制への転換と地域特性対応強化。
- ・プラネットプラザなど小型店舗出店による利便性向上と身近な存在化。
- ・引受け業務取止めなど経営の効率化と注力領域の選別。

③ 中期経営計画達成

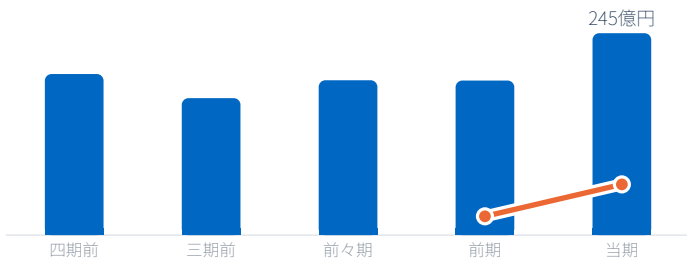
- ・中期経営計画「3・D」達成に向けた預り資産拡大を核とした成長実現。

面接で使えるポイント

- ・いちよし基準に基づく『売れる商品でも、売らない信念』により20年以上、お客様本位を貫く企業姿勢。
- ・2019年からの20年振りの『改革の断行』で支店主導体制や小型店舗プラネットプラザなど、お客様に身近な存在への変革。
- ・いちよし証券・経済研究所・アセットマネジメントのグループ総合力で、富裕層特化と中小型成長株特化を実現。

証券コード 8624

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
62億円営業利益率
98.8%財務健康度
65点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 47.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
784万円平均年齢
43.1歳平均勤続
14.6年女性管理職
20.3%男性育休
110.0%

証券、商品先物取引業内 24位/36社 証券、商品先物取引業内 21位/36社 証券、商品先物取引業内 10位/36社 証券、商品先物取引業内 5位/19社 証券、商品先物取引業内 3位/16社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: いちよし証券(株)【8624】：決算情報

