

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

パーパス・ビジョン・バリュー

資産運用・資産形成を通じてお客さまとご家族の人生の伴走者となる

ROE
8%以上ストック商品預り資産
8,000億円以上総預り資産
2兆5,000億円以上女性管理職比率
15%以上

② 中長期の経営戦略

1. 証券事業戦略

ゴールベースアプローチ型営業と地域密着を徹底。保険代理店や地域金融機関等との連携強化によりプラットフォームビジネス拡大

2. 投資事業戦略

グループ業績安定化と資産収益性向上に貢献。プライベートアセット・外国アセット・不動産等への投資を含めた運用実行

3. 運用事業戦略

プライベートアセット運用資産残高の増加に注力。市場拡大続くプライベートアセットでリスクに見合ったリターン期待

③ 対処すべき課題

① 事業構造の抜本の変革

- ・ 安定的にROE目標8%以上達成可能な事業構造への転換
- ・ 継続的・長期的にお客さまに寄り添うビジネスモデルへの転換

② 顧客基盤の拡大

- ・ 資産形成層のお客さまを中心とした顧客基盤の拡大
- ・ スtock商品預り資産8,000億円以上の達成

③ 組織体制の強化

- ・ 社員のエンゲージメント向上（目標80%以上）
- ・ 女性管理職比率15%以上の達成

面接で使えるポイント

- ・ 「貯蓄から投資へ」の大きな流れの中で、対面による継続的対話・アドバイスのニーズが高まっており…
- ・ 2025年4月から2028年3月の3年間の中期経営計画で、安定的なROE8%以上達成を目指す事業構造への抜本の変革を実行…
- ・ プライベートアセット運用資産残高増加に注力し、上場資産より高いリターンを期待できる市場拡大機会を捉える戦略

証券コード 8708

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

－（推移を描ける期数の開示がありません）

要するに
アイザワ証券グループ株式会社の事業要約
…主力事業・セグメント
・証券、商品先物取引業（セグメント未開示）
強み・特徴（公開データから）
・東証プライム市場上場

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
210億円営業利益率
0.1%財務健康度
42点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 53.5（当サイト算出の参考指標）

平均年収
748万円平均年齢
44.0歳平均勤続
13.0年女性管理職
7.7%男性育休
－（未開示）

証券、商品先物取引業内 29位/36社 証券、商品先物取引業内 17位/36社 証券、商品先物取引業内 14位/36社 証券、商品先物取引業内 14位/19社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

