

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

グループ・ビジョン

幸せの懸け橋に～人と企業を成長へ導く存在であり続ける

登録者数
5,800名超

② 中長期の経営戦略

1. 会計士.job機能強化

データ分析・検索機能強化によるスキルマッチング向上。会員登録者増加で好循環を生成

3. Bridge IPO/M&A Com…

スタートアップ企業の成長・IPO・M&A発展目的に交流会等で成長企業支援を拡大

2. クライアント層の拡大

IPO準備会社支援に加え、業務資本提携先との連携で上場企業・中堅企業への展開

4. J-Adviser業務開始

2025年9月にJ-Adviser資格取得。TOKYO PRO Market上場企業への支援を新規提供

③ 対処すべき課題

① 受注の安定性向上

- ・ 経営管理市場縮小リスク対策。セールスパートナー・提携先拡大
- ・ WEBメディア強化によるチャネル開拓
- ・ アライアンス企業との相乗効果追求

② 優秀人材の確保

- ・ ノウハウのチェックリスト化と業務最適化
- ・ 優秀コンサルタント採用の継続推進

③ サービス品質と稼働率

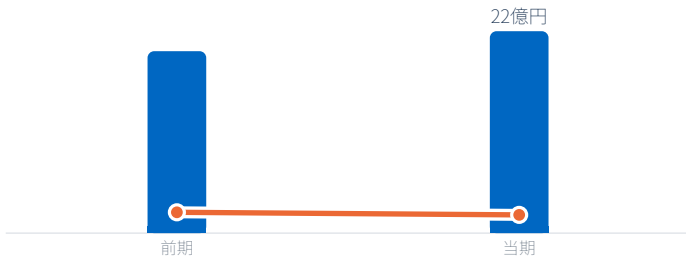
- ・ サービスのパッケージ化・マニュアル化推進
- ・ パートナー会計士の活躍の場拡大で登録者満足度向上
- ・ 会計士.jobの安定運営でサービス品質確保

面接で使えるポイント

- ・ 公認会計士5,800名超のネットワーク『会計士.job』を軸とした経営支援プラットフォーム構想に共感できるか
- ・ 2030年問題・BPO市場拡大という社会課題への対応を通じた企業価値向上に興味を持つか
- ・ IPO支援・M&Aアドバイザー・リスクマネジメントなど6領域のワンストップサービスに魅力を感じるか

証券コード 9225

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
22億円

営業利益率
9.0%

財務健康度
79点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 56.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
798万円

サービス業内 65位/524社

平均年齢
38.6歳

サービス業内 263位/527社

平均勤続
3.0年

サービス業内 464位/527社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: ブリッジコンサルティンググループ(株)【9225】：決算情報

