

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ミッション

持続可能な地域社会モデルを構築し、地域活性化を継続的かつ発展的事業の形で実現する。

まいぶれ利用店舗数
1万店舗以上

② 中長期の経営戦略

1. 地域情報プラットフォーム強化

「まいぶれ」の機能向上とサービスレベル向上を図り、AI技術導入と地域情報特化型AIエージェント「まいぶれくん」の活用で競争力向上。

3. 公共ソリューション事業展開

官民協働ポータルやふるさと納税業務支援を展開。センター集中型業務体制と運営パートナーの返礼品事業者支援で地域付加価値を発信。

2. エリア展開の拡大

ビジネスモデルのパッケージ化により、運営パートナーとの全国エリア展開を推進し、直営・パートナー運営エリアでの加盟事業者数増加。

4. 収益基盤強化

生成AIを活用した店舗向け経営支援ツール機能拡充で利用料単価増加。ふるさと納税支援で契約自治体寄付額向上。

③ 対処すべき課題

① サービスの継続的成長

- ・「まいぶれ」機能向上とサービスレベル向上の推進
- ・運営パートナーへの経営指導力強化
- ・展開エリア拡大とプラットフォーム利用店舗数増加の実現

② 収益基盤の強化

- ・生成AI活用の店舗向け経営支援ツール拡充
- ・利用料単価増加の実現
- ・公共ソリューション事業での寄付額増加支援

③ サービス健全性と組織力強化

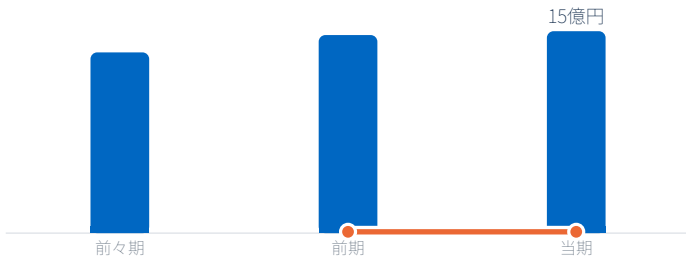
- ・システム安定稼働とセキュリティ向上体制構築
- ・コンテンツ健全性維持のための全投稿チェック強化
- ・優秀人材確保と育成、内部統制の徹底

面接で使えるポイント

- ・「まいぶれ」で1万店以上の掲載実績を活かし、マーケティングオートメーションで提案力向上に取り組み…
- ・AI技術導入による「まいぶれくん」など地域情報特化型サービスの開発で、地域活性化と企業成長を同時実現する姿勢。
- ・官民協働ポータルやふるさと納税業務支援で、自治体と地域の付加価値循環をつくり、持続可能な地域社会モデル構築に貢献。

証券コード 9241

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高 15億円	営業利益率 ▲1.1%	財務健康度 25点 / 100点
---------------	----------------	---------------------

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 30.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収 530万円 サービス業内 349位/524社	平均年齢 35.7歳 サービス業内 375位/527社	平均勤続 7.2年 サービス業内 239位/527社	女性管理職 21.7% サービス業内 163位/371社	男性育休 100.0% サービス業内 87位/311社
-----------------------------------	-----------------------------------	----------------------------------	------------------------------------	-----------------------------------

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

要するに
株式会社フューチャーリンクネットワーク
…

主力事業・セグメント

- Publicソリューション 50.4%
- Community情報Distr 49.6%

強み・特徴（公開データから）

- 将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

