

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

目指すべき姿

総合エネルギー事業をコアとして、ビジネス・生活サポートを通じて新しい価値の創造を目指し、地域に生き、共に発展する一体感のある企業グループ

経常利益
120億円以上

ROE
15%以上

自己資本比率
25%以上

2 中長期の経営戦略

1. トップラインの拡大

おきでん.COMの考え方のもと、業務効率化とビジネス連携で新たな価値の創造・競争力の強化を図る

3. カーボンニュートラルへの挑戦

PV-TPO事業の展開、パラオ共和国での発電・小売事業開始、海外島しょ国の脱炭素支援で2050年カーボンニュートラル実現を目指す

2. 攻めの効率化

超・攻めの効率化への挑戦、DXの推進による業務効率化で前例にとられない変革を実施

4. おきでんPXプロジェクト

2025年1月立ち上げ。調達力の抜本強化、コスト最適化、生産性向上に組織横断的に取り組む

3 対処すべき課題

① 燃料価格・市場環境への対応

- ・燃料価格高騰基調の収束、需給バランスのタイト化に対する継続的な動向注視が必要
- ・国際エネルギー市場の混乱による価格先行き不透明への対処

② 財務基盤の回復推進

- ・2023年度黒字転換以降の回復途上から持続的成長への転換
- ・超・攻めの効率化等による2025年度目標達成への取り組み

③ 沖縄県の成長への関与

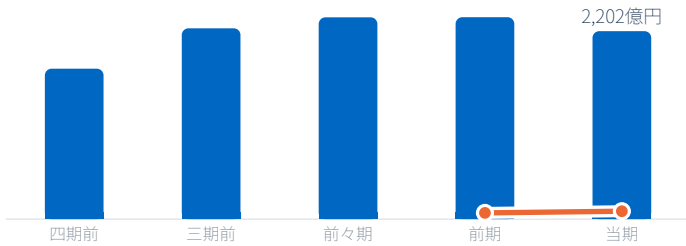
- ・ジャングリア沖縄開業（2025年）、首里城復元（2026年）に伴う観光客増への対応
- ・GW2050 PROJECTSの検討進行に伴うビジネス機会の創出

面接で使えるポイント

- ・総合エネルギー事業をコアに、2050年カーボンニュートラル実現へ挑戦する企業。
- ・2025年度経常利益120億円以上、ROE15%以上の目標達成に向け、おきでんPXプロジェクトで調達力を抜本強化。
- ・沖縄県のジャングリア沖縄（2025年）、首里城復元（2026年）などの成長ポテンシャルに積極関与し…

証券コード 9511

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
2,202億円

営業利益率
4.2%

財務健康度
15点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 54.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
808万円

電気・ガス業内 17位/28社

平均年齢
43.9歳

電気・ガス業内 8位/28社

平均勤続
21.2年

電気・ガス業内 2位/28社

女性管理職
7.3%

電気・ガス業内 7位/23社

男性育休
79.5%

電気・ガス業内 17位/20社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

要するに
沖縄県を中心に電力供給を行う上場企業

主力事業・セグメント

- ・電機電力 97.6%
- ・建設 2.4%

強み・特徴（公開データから）

- ・連結売上高2,202億円の事業規模
- ・平均勤続21.2年と定着率が高い
- ・東証プライム市場上場

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

