

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

指導理念

子どもの可能性は無限との考えから、豊かな人間性と優れた創造力を備えた人間育成に努める

② 中長期の経営戦略

1. 沖縄進出と九州展開

人口増加県・沖縄を新たな挑戦の場として進出し、将来の九州全域への事業展開を視野に入れる

2. ブランド力強化と人材育成

ブランド力の強化、人材の育成、経営の効率化促進により利益率向上を実現

3. DX推進と新サービス展開

AI搭載の新昇LMSを運用し、ライブ配信授業など時間や場所にとられない教育サービス提供

4. 学力二極化への対応

高校入試後の大学進学や職業を見据え、学ぶ必要性の啓蒙と新規サービス提供を検討

③ 対処すべき課題

① DXとデジタル化対応

- ・ AIやデジタル技術を活用した教育サービスへの需要拡大に対応
- ・ 新昇LMSやライブ配信授業など培ったノウハウを活かした事業拡大
- ・ 新規サービス提供と顧客満足度向上を同時実現

② 少子化による経営環境変化

- ・ 公立高校一般入試の出願倍率低下と定員割れ問題への対応
- ・ 学力の二極化現象が経営に与える多大な影響を緩和
- ・ 高校授業料無償化を事業拡大の機会として活用

③ 人材採用と育成課題

- ・ 売り手市場での採用難に対応する採用活動の抜本的見直し
- ・ 大学2、3年生対象インターンシップなど新しい採用手法開拓
- ・ アルバイト学生への研修強化と社員登用促進による優秀人材確保

面接で使えるポイント

- ・ 九州全域への事業展開を視野に沖縄進出を進める成長戦略に共感できるか
- ・ AI搭載の新昇LMSなどDX推進を通じた教育サービス革新に興味があるか
- ・ 少子化・学力二極化という経営環境の課題解決に貢献したいか

証券コード 9778

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

－（推移を描ける期数の開示がありません）

要するに

幼児から高校卒業生を対象とした学習塾の企画・運営を事業としている

主力事業・セグメント

・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

39点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 33.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収

421万円

サービス業内 486位/524社

平均年齢

43.2歳

サービス業内 107位/527社

平均勤続

13.8年

サービス業内 55位/527社

女性管理職

4.3%

サービス業内 346位/371社

男性育休

0.0%

サービス業内 311位/311社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

