

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

パーパス（存在意義）

「成形イノベーション&Customers'Value Up」で未来を豊かに！世界を笑顔に

ダイカスト売上比率
10%以上増加

② 中長期の経営戦略

1. 持続的に稼ぐ力の向上

ダイカストマシン売上比率向上と射出成形機主力機種種の計画生産推進。明石工場に大型組立工場を新設し2025年度より増産開始

3. 経営基盤の更なる強化

サステナビリティ経営の高度化、経営戦略と連動した人材戦略構築、資本コストを意識した経営強化

2. 成形イノベーション創出

成形イノベーションセンター新設。成形技能士不足と技術承継問題に対応する成形AI技術を開発・発展

4. 短納期生産体制強化

小型機の計画生産で生産効率向上と原価低減。半製品在庫で納期短縮。グローバル市場での競争力強化

③ 対処すべき課題

① 収益性向上

- ・ EV化による軽量化ニーズ対応でダイカスト需要増加に対応
- ・ 中・大型機の需要増加に対応する生産体制整備
- ・ 価格競争に影響されにくい差別化製品開発

② グローバル競争力強化

- ・ アジアを中心とした成長市場での納期・品質競争対応
- ・ サービス部品の即納体制構築と迅速対応
- ・ 地政学的リスク・インフレ進行下での経営基盤強化

③ 人材・技術課題

- ・ 成形技能士不足と技術承継問題の解消
- ・ 経営戦略と連動した人材戦略の再構築

面接で使えるポイント

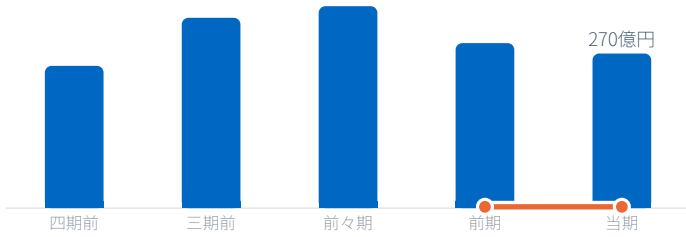
- ・ 創業100周年を迎える中で「成形をモット簡単に！」を新ビジョンとし、成形AI技術で業界の課題解決に取り組む
- ・ ダイカストマシン国内生産台数首位という競争力を背景に、2027年度までの3ケ年で売上比率を10%以上増加させる成長戦略
- ・ 2024年1月明石工場にサービス部品センター新設など、グローバル市場でのソリューション強化とサステナビリティ経営を同時推…

ＴＯＹＯイノベックス株式会社

機械 | 非上場（有報提出会社） | 決算期 3月31日 | 連結…

EDINETコード E01528

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

要するに

当社、連結子会社10社、関連会社 1 社及び関連会社の子会社 1 社で構成されており

主力事業・セグメント

・ 機械（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・ -（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
270億円

営業利益率
▲1.9%

財務健康度
32点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 40.5（当サイト算出の参考指標）

平均年収
557万円

平均年齢
43.3歳

平均勤続
14.18年

女性管理職
3.4%

男性育休
46.2%

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

ＴＯＹＯイノベックス株式会社 企業研究シート

出典: 企業スコープ (kigyo-scope.jp) / 金融庁EDINET 有価証券報告書

将来性・就活偏差値・財務健康度は当サイト算出の参考指標です。

投資・就職の判断は必ず一次情報をご確認ください。 作成日 2026-08-05

