

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営理念

お客様へのお役立ちを第一義とし、新しい価値とサービスを創造する

売上高
450億円受注高
450億円

② 中長期の経営戦略

1. 顧客対応力の強化

変化する顧客のニーズを的確に捉える

2. 製品・サービス拡充

新規顧客及び新規仕入先の開拓による多様な製品やサービスの拡充

3. 新規事業分野拡販

カーボンニュートラル事業、スマートファクトリー分野への対応

③ 対処すべき課題

① 経済環境の不確実性

- ・半導体供給不足の長期化への対応
- ・急激な円安による物価上昇への対応
- ・物価高や海外経済減速による景気下押し圧力

② 新たな市場動きへの対応

- ・デジタル化への対応
- ・脱炭素化への対応

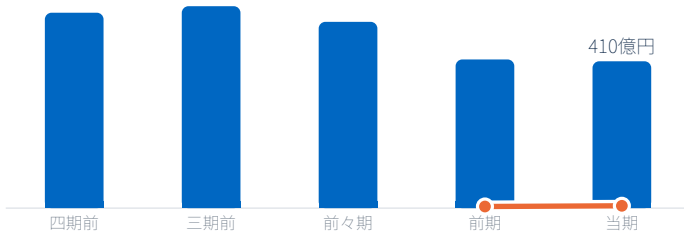
③ 事業体質の強化

- ・営業力強化によるビジネス展開
- ・コスト見直しによる効率化

面接で使えるポイント

- ・電気機器・一般産業機器等の専門商社として、自動車部品や紫外線応用機器の自社製品も手掛ける多角的事業展開
- ・売上高450億円、受注高450億円という具体的目標達成に向けた営業力強化とコスト最適化
- ・カーボンニュートラル事業やスマートファクトリー分野への対応で、脱炭素化やデジタル化という新規ニーズに応える姿勢

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
410億円営業利益率
1.6%財務健康度
18点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 41.2（当サイト算出の参考指標）

平均年収
-（未開示）平均年齢
-（未開示）平均勤続
-（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

