

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

長期ビジョン

ファイナンスとコンサルティングを通じて全てのステークホルダーの成長に貢献する
・ベストリージョナルバンク

② 中長期の経営戦略

1. 既存ビジネスモデルの変革

2023年度に個人バンキングアプリ・法人ポータルをリリース。高機能ATM・リモート窓口・WEBサービスコーナーで店舗をコミュニケーション・コンサルティングの場へ転換

3. 新収益源の確立

みんなの銀行のBaaS事業拡大。2023年5月にFFGインダストリーズを設立し、製造業における発注企業と協力工場の仲介で地域生産性向上を支援

2. 環境変化への対応

新NISA制度を活用した資産形成サポート強化。事業承継・M&A・ベンチャー支援のエクイティ関連ビジネス、シリコンアイランド九州向け半導体関連ビジネスを推進

4. 福岡中央銀行との経営統合

2023年10月1日の経営統合に向けて準備。中小企業専門金融機関としての役割維持とFFGの経営資源活用でシナジー最大化を目指す

③ 対処すべき課題

① 地域構造課題への対応

- ・人口減少・高齢化への対応
- ・デジタル化・グローバル化への柔軟対応

② 営業体制強化

- ・コンサルティング質と営業生産性の向上
- ・SFAなどデジタルツール活用による営業ノウハウ共有体制構築

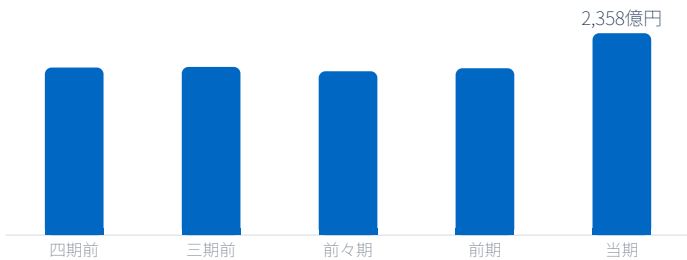
③ テクノロジー・サステナビリティ対応

- ・ChatGPT等の進化するテクノロジーへの対応
- ・脱炭素をはじめとしたサステナビリティ推進

面接で使えるポイント

- ・2030年ビジョン達成に向けDX戦略で既存ビジネスモデルを変革し、九州を中心とした地域課題解決に貢献する組織づくり
- ・2021年開始のみんなの銀行とFFGインダストリーズ設立で新たな収益源を創出。デジタル化と本業支援の融合
- ・福岡・熊本・長崎を中心とした広域展開型地域金融グループとしての強みを活かし…

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
2,358億円営業利益率
－（未開示）財務健康度
17点 / 100点

要するに

当行、連結子会社11社で構成され、銀行業務を中心に保証業務

主力事業・セグメント

・銀行業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・連結売上高2,358億円の事業規模

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

将来性 曇り / 就活偏差値 54.3（当サイト算出の参考指標）

平均年収
－（未開示）平均年齢
－（未開示）平均勤続
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

