

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営の基本方針

地域の中小企業や個人のお客さまに良質で利便性の高い金融サービスを提供し続けることにより、地域金融機関としての企業価値向上を図る

コアコア業務純益
75億円

ROE
3.5%

コアOHR
68.0%

ソリューション・エキ
500人

② 中長期の経営戦略

1. 事業変革

地区No.1のソリューション提案力を実現し、お客さまの課題解決や持続的成長をサポート

3. 企業文化変革

新ビジネスモデルを支える人材育成・配置と、貢献度や能力に応じた評価制度導入

2. 基盤変革

店舗網最適化、本部機能充実、業務効率化、ITデジタル化によるローコスト経営実現

4. 愛知銀行との経営統合

2025年1月1日の合併予定。人事交流・共同施策で合併前の実質一体化を実現

③ 対処すべき課題

① 中長期的な環境変化への対応

- ・人口減少による国内市場縮小への対策
- ・デジタル化による新競争への対応
- ・お客さまの多様なニーズへの対応

② 収益性向上への課題

- ・預貸利益や有価証券利息配当金の収益性低下への対応
- ・役務利益比率を14.8%から20.0%へ拡大

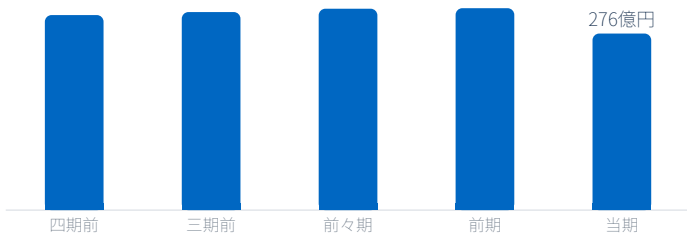
③ 合併統合による組織効率化

- ・あいちFGの第1次中期経営計画ゴール達成
- ・コンサルティング・ソリューション型ビジネスモデル構築
- ・シナジー発現に向けた主要KPI達成

面接で使えるポイント

- ・愛知県、三重県を中心に本支店87カ店で地域金融機関として事業展開し、愛知県No.1の地域金融グループを目指している
- ・2025年1月の愛知銀行との合併を控え、コンサルティング・ソリューション型ビジネスモデルへの転換に取り組んでいる
- ・ソリューション・エキスパート人材を433人から500人に拡大し、中小企業の課題解決を伴走型で支援する戦略

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
276億円営業利益率
－（未開示）財務健康度
20点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 33.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
－（未開示）平均年齢
－（未開示）平均勤続
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

