

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営の最重要課題

逆風下の経営環境でも収益性を維持し、中長期的な経営発展を実現する

② 中長期の経営戦略

1. 最高のコース状態の提供

ベント・バミューダのツァーグリーン運用で年間通して最良の状態を提供。機械化と作業効率向上により持続的管理体制を確立

2. 従業員確保と処遇改善

20代～40代の継続採用で年齢構成を適正化。給与・処遇改善の財源確保を重要課題として推進

3. 収益力の向上

財務運用強化、グリーンフィ見直し、夏季来場者増施策を実施。デジタル化と業務効率化で支出抑制

4. 夏季安全対策の実装

立ち乗りカート導入、熱中症対策ウォッチ、営業時間前倒し、WBGT値によるプレー制限等を実施

③ 対処すべき課題

① 物価高騰と人材不足対応

- ・ コース整備要員確保の難化と機械化による効率化推進
- ・ 人件費・管理費上昇への対応と収入増加施策

② 施設老朽化と投資計画

- ・ 防球ネット交換に高額費用が必要で長期負担検討が必要
- ・ 複数の高額案件（井戸掘削、護岸工事等）が列挙され現有資金での対応力超過の懸念

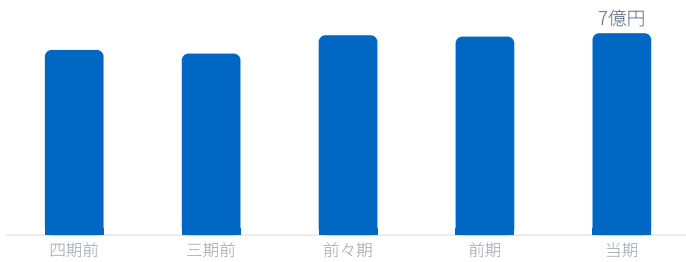
③ 埼玉県の高熱対策

- ・ 5人乗りカート導入やナイター営業ができない地理的制約がある
- ・ プレーヤーと従業員の安全を最優先とした対策継続

面接で使えるポイント

- ・ 開場66年のゴルフ場で、ベント・バミューダのツァーグリーン運用によって年間通して最高状態のコース提供に注力している点
- ・ 埼玉県の高熱対策で、立ち乗りカート導入やWBGT値によるプレー制限等、安全最優先の創意工夫を実行している点
- ・ 物価高騰・人材不足環境でも、20代～40代採用強化、デジタル化推進、コース整備機械化で中長期的経営発展を目指している点

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



要するに

(1) 会社の目的 1 ゴルフ場の経営 2 農業

主力事業・セグメント

・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

16点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 30.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

