

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

会員重視の運営姿勢のもと、入場者確保と業績安定化を実現

② 中長期の経営戦略

1. 施設投資

シニア会員向けに自走式電動カート導入。部分補修の限界を迎えたクラブハウスの抜本的改修実施

2. 顧客拡大

デジタルマーケティングにより若年層の新規取り込み推進

3. サービス向上

コース整備、フロント、レストラン等のサービス向上を図る

③ 対処すべき課題

① ゴルフ人口減少への対応

- ・ ゴルフ人口の減少により過当競争状態が継続
- ・ 入場者確保が業績安定化の鍵

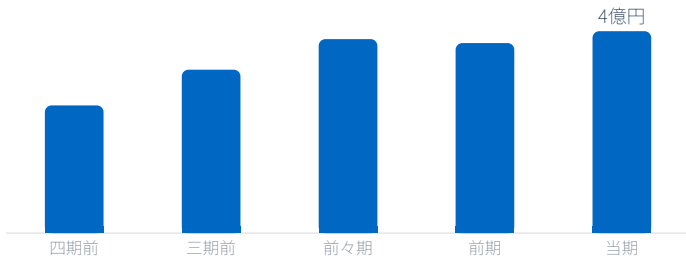
② 会員層の高齢化対応

- ・ シニア化が進む会員へのアクセス改善が必要

面接で使えるポイント

- ・ 会員重視運営とキャディ同伴プレー制度による差別化戦略
- ・ 首都圏近接で自然を活かした平坦コース資産の活用
- ・ デジタルマーケティングと施設改修で若年層・シニア両層の取り込みを展開

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



要するに

ゴルフ場の経営を主な事業とし、その付帯事業として食堂の委託経営及び売店の経営をし

主力事業・セグメント

- ・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

－ / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 33.2（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

