

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

社長方針

お客様に喜んでいただけるゴルフ場を目指す

② 中長期の経営戦略

1. サービス品質向上

質の高いコースコンディション・心のこもったサービス・感染症対策の提供

3. ジュニアゴルファー育成

ジュニアゴルフ教室やジュニアゴルフ大会を実施し、長期的な人口基盤構築と営業活動強化

2. 若年層・女性の集客

ゴルファーの高齢化と若者のゴルフ離れへの対策として、若者・女性ゴルファーの集客拡大を推進

4. 差別化戦略

他のゴルフ場との差別化を図り、より多くのゴルファーに来院いただく工夫を継続

③ 対処すべき課題

① ゴルフ人口減少への対応

- ・ ゴルファーの高齢化及び若者のゴルフ離れ
- ・ 若者・女性ゴルファーの集客が大きな課題

② 経営環境の厳しさ

- ・ 物価高騰による経営圧迫
- ・ ゴルフコース整備と付帯設備メンテナンスへの注力が必要

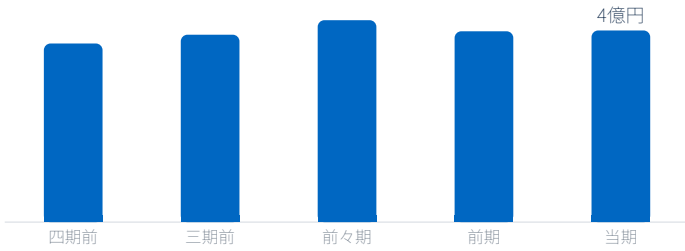
③ 組織基盤の強化

- ・ 従業員教育の強化
- ・ 地域貢献と組織成員・家族の幸せの両立

面接で使えるポイント

- ・ ゴルフ人口減少という課題に対し、ジュニアゴルフ教室やジュニアゴルフ大会を実施して長期的な育成を推進している点
- ・ 年間来場者数37,500人以上という目標の達成に向け、質の高いコースコンディションと心のこもったサービス提供を重視
- ・ 若者・女性ゴルファーの集客拡大を大きな課題と認識し、他社との差別化戦略で集客工夫を継続

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



要するに
ゴルフ場、レストラン及び売店として事業活動を行
っております

主力事業・セグメント

- ・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

20点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 29.1（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

