

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

地域のお客様を中心とした多くの皆様のニーズに合ったコース作りを行い、楽しんでいただけるサービスを提供

② 中長期の経営戦略

1. 営業活動の強化

営業活動を強化し来場者増加をはかる。会員対象の優待券発行、大口コンペ獲得により来場者増加に努める

2. 施設改善と人材育成

施設の改善や社員教育を充実させ、より良いサービスを提供し続ける

3. 会員数確保と拡大

株式の登録促進による会員数確保とファミリー会員の増員を実施

4. 営業体制強化

法人・個人問わず大口コンペ開催繋がり維持増加に向け営業体制をさらに強化

③ 対処すべき課題

① 施設の老朽化対応

- ・経年劣化や老朽化により修繕・更新時期を迎えている設備・施設が多く存在
- ・コース内外の環境整備を計画的に進める必要がある
- ・多額の資金を必要とする設備投資との両立

② 黒字体質の強化

- ・安定的な黒字体質を持った経営基盤の構築が急務
- ・収益力向上が不可欠であり来場者数・売上高の増加が重要

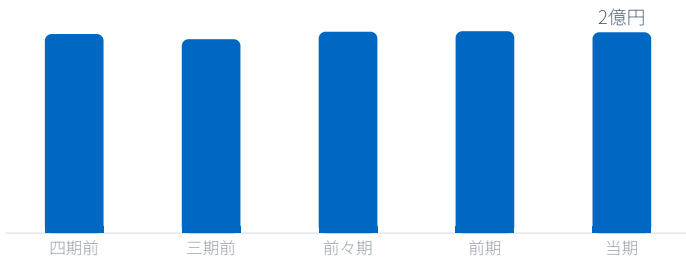
③ 外部環境への対応

- ・新型コロナウイルス感染症長期化への感染予防対策の徹底
- ・SDGsに取り組み環境問題に対応
- ・会員制クラブとしての品格維持とマナー・エチケット改善

面接で使えるポイント

- ・ゴルフ場の魅力維持のため経年劣化設備の計画的更新投資と黒字体質強化のバランスをどう取るか
- ・会員登録促進とファミリー会員増員により安定した収益基盤を構築する経営戦略
- ・新型コロナウイルス感染症対策とSDGsへの取り組みを両立させる会員制クラブとしての品格維持

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

64点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 43.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

