

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営方針

お客様の需要に合った利便性と付加価値の高いサービスを提供し、気持ちよくゴルフプレーを楽しめる環境を整備する

2 中長期の経営戦略

1. 来場者増加施策

休場日のセルフ営業、スポンサー杯・スポーツ杯等のコンペ開催で来場者増加に注力

3. 営業体制強化

メンバー会員向け施策充実、法人顧客獲得、インターネット個人顧客開拓の営業体制強化

2. 環境整備

フェアウェイ・グリーン・花樹木・カート路・クラブハウス・駐車場の維持整備を継続的に実施

4. コスト削減

原油高騰や諸物価上昇への対応として効率化によるコスト削減対策を推進

3 対処すべき課題

① 設備投資と経営基盤

- ・老朽化設備の更新時期到来で多額資金が必要
- ・安定的利益獲得により計画的に環境設備投資を進める必要あり

② 収益力向上

- ・顧客サービス充実で収益力を向上させることが不可欠
- ・メンバー会員のホームコース魅力向上施策が必要

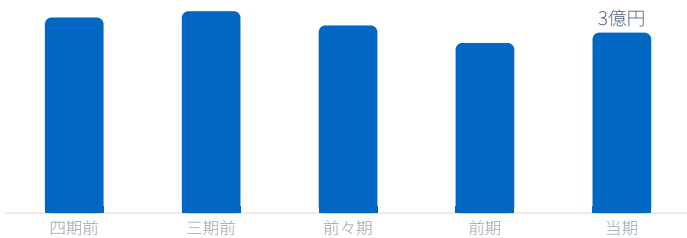
③ 業界環境の厳しさ

- ・ゴルフ人口減少・高齢化・レジャー多様化で業界環境が継続して厳しい状況

面接で使えるポイント

- ・福山カントリークラブは1日60組240名が最大収容能力であり、快適性を重視した運営方針
- ・コース環境整備とサービス向上で来場者満足度向上に取り組み、経営基盤安定化を目指す
- ・ゴルフ人口減少下で、メンバー会員魅力向上と営業体制強化で収益力向上に対処

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
－（未開示）営業利益率
－（未開示）財務健康度
65点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 48.2（当サイト算出の参考指標）

平均年収
－（未開示）平均年齢
－（未開示）平均勤続
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

