

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営課題

入場者確保と収支改善により、財務内容の健全化を図ること

② 中長期の経営戦略

1. 経営の合理化

人件費を中心とした各種費用の削減に取り組む

2. コース整備・設備投資

施設充実と競争力強化を通じた入場者確保

③ 対処すべき課題

① ゴルフ人口減少への対応

- ・高齢化による利用者減少
- ・若者のゴルフ離れ
- ・同業者間の競争激化による入場者伸び悩み

② 収支構造の改善

- ・営業収益減に対する費用削減の遅れ
- ・コース管理費・一般管理費の削減進捗不足

面接で使えるポイント

- ・ゴルフ業界で高齢化・若者離れという逆風の中、どう入場者を確保するか考える視点
- ・経営合理化とコース整備のバランスを取りながら競争力を保つ工夫への関心
- ・厳しい経営環境下での財務健全化に向けた地道な改善努力を理解する姿勢

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

－（推移を描ける期数の開示がありません）

要するに
単一セグメントであり、ゴルフ場の経営を内容としております

主力事業・セグメント

・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

15点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 27.3（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

