

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

真にゴルフを愛する人がゴルフを楽しみ技術を向上できるゴルフ場として発展する

② 中長期の経営戦略

1. 会員サービス充実

特別優待券・割引券の発行、優待料金設定で会員向けサービスを強化

3. コース整備強化

規律ある接客と場内雰囲気作り、継続的なコース整備でより良いサービス提供

2. 客員サービス拡充

優待料金設定・団体割引、オープンコンペやスポンサー杯開催でサービス向上

4. 施設更新投資

乗用カート60台を電磁誘導式リモコンカートへ全面更新、合併浄化槽更新を実施

③ 対処すべき課題

① 高齢化によるゴルフ離れ

- ・顧客数の急激な減少傾向に対応が必要
- ・リピート率向上と新規会員・来場者獲得を目指す

② 運営コスト増加への対応

- ・物価上昇・人件費高騰・燃料資材価格上昇に直面
- ・エネルギー価格などの物価上昇に対応しながら黒字化を図ることが重要

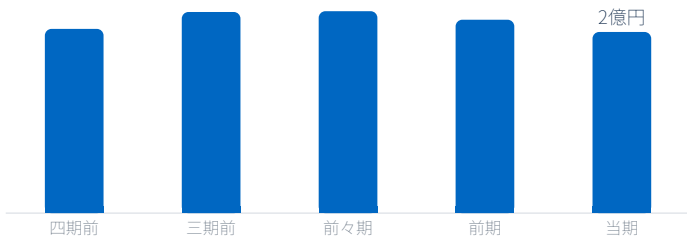
③ 施設老朽化への対応

- ・開場から約50年経過し施設の老朽化が進行
- ・クラブハウスやコースの継続的メンテナンスと計画的改修が急務

面接で使えるポイント

- ・開場から約50年のゴルフ場で、乗用カート60台の全面更新など施設投資に取り組む姿勢
- ・高齢化に伴うゴルフ人口減少という業界課題への対応戦略を学べる環境
- ・会員と客員の異なるニーズに応える差別化戦略を実践する組織文化

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
－（未開示）営業利益率
－（未開示）財務健康度
64点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 41.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
－（未開示）平均年齢
－（未開示）平均勤続
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

