

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

クラブハウス及びコース等の改修とサービス強化により、収益の向上をめざす

② 中長期の経営戦略

1. 売上計画推進

主催イベント開催、練習場集客、企業訪問活動により入場者増と増収増益を図る

3. 人員効率化

担当業務外の業務習得により人員減への対応を推進

2. 費用削減体制

月別費用計画に沿った確実な業務遂行で費用管理を強化

4. 設備投資最適化

必要最小限の設備投資に抑え投資減を図る

③ 対処すべき課題

① 営業活動強化

- ・売上計画に沿った営業活動の推進
- ・各イベント開催による集客拡大
- ・企業訪問による新規顧客開拓

② 財務管理体制

- ・予算管理体制の強化による費用削減
- ・月別費用計画の厳格な遂行
- ・キャッシュ・フロー改善

③ 業務最適化

- ・更なる合理化の推進
- ・人員減への対応準備
- ・設備投資の最小化

面接で使えるポイント

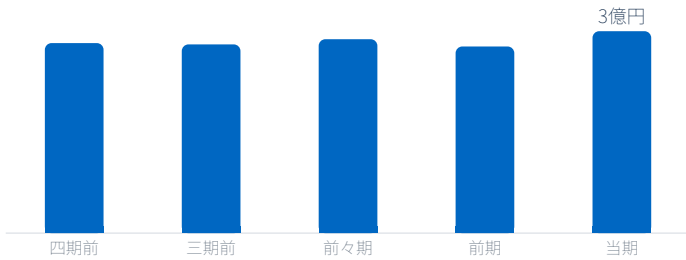
- ・クラブハウス・コース改修でサービス強化し収益向上を目指す戦略から、顧客体験向上への取り組み姿勢が見える
- ・主催イベント開催や練習場集客、企業訪問による営業活動で入場者増を狙う地域密着型の経営スタイル
- ・人員減への対応と設備投資最小化を並行し、持続可能な経営効率化を重視する経営姿勢

株式会社 出水ゴルフクラブ

サービス業 | 非上場（有価提出会社） | 決算期 3月31日

EDINETコード E04679

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



要するに
鹿児島県出水市中心部において、九州一円のゴルフ
ファーを対象とし

主力事業・セグメント
・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）
・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高 －（未開示）	営業利益率 －（未開示）	財務健康度 64点 / 100点
-----------------	-----------------	---------------------

将来性 曇り / 就活偏差値 49.3（当サイト算出の参考指標）

平均年収 －（未開示）	平均年齢 －（未開示）	平均勤続 －（未開示）
----------------	----------------	----------------

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

株式会社 出水ゴルフクラブ 企業研究シート

出典: 企業スコープ (kigyو-scope.jp) / 金融庁EDINET 有価証券報告書
将来性・就活偏差値・財務健康度は当サイト算出の参考指標です。
投資・就職の判断は必ず一次情報をご確認ください。 作成日 2026-08-05

