

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

会員様・お客様の満足度向上、安定的な利益確保、従業員の幸福実現、地域社会への貢献を同時に追求

年間来場者数
75,250名

② 中長期の経営戦略

1. 適正料金維持と収益性向上

過度な値引き競争に参入せず、適正料金を維持しながら収益性の向上を図る

2. 営業方式と料金施策の柔軟対応

随時変化する世の中の情勢を注視し、営業方式や料金施策について柔軟に対応

③ 対処すべき課題

① 顧客獲得競争の激化

- ・団塊世代の高齢化・少子化によるゴルフ人口の減少
- ・ゴルフ場間の顧客獲得競争・価格競争の激化

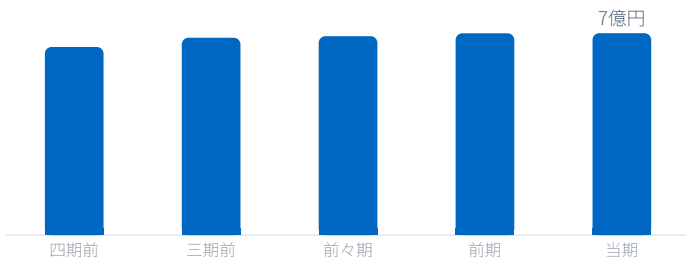
② 財務体質強化の必要性

- ・異常気象・自然災害などの不測の事態への対応体制整備

面接で使えるポイント

- ・ゴルフ人口減少という経営環境で、適正料金を維持しながら収益性向上を実現する工夫
- ・異常気象や自然災害への対応を含む財務体質強化への取り組み
- ・年間来場者75,250名という目標達成を通じた顧客満足度向上の実績

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



要するに

当社グループ（当社、当社の関係会社）は、当社及びその他の関係会社1社で構成され

主力事業・セグメント

- ・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

65点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 44.1（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

