

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

変化する経営環境に柔軟に対応し、持続可能なゴルフ場運営を目指す

② 中長期の経営戦略

1. 来場者満足度向上

利便性と快適性の更なる向上を目指し、サービスの充実に努める

3. キャディ確保

キャディ派遣会社への増員要請や近隣高校などへの新規募集活動を継続

2. 営業強化

休場日の貸切営業やコンペ誘致活動を強化。会員向けに優待券を提供し来場促進

4. コース整備

樹木の間伐とフェアウェイのエアレーション作業。ベントグリーン外周張替とインターシード実施

③ 対処すべき課題

① ゴルフ人口減少対策

- ・ 少子高齢化によるゴルフ人口の減少に対応
- ・ コロナ禍以降のゴルフ人気が落ち着きを見せる状況に対応

② コスト上昇への対処

- ・ 物価高騰や人件費上昇による経営負担に対応
- ・ 異常気象の影響への対応

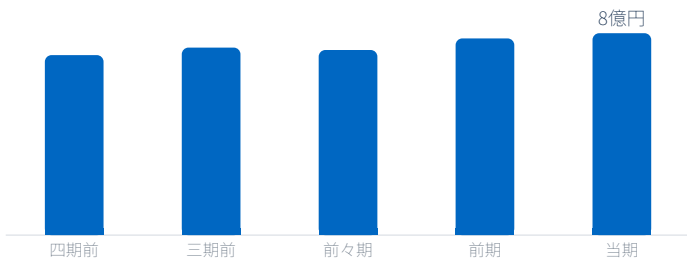
③ 来場者確保

- ・ キャンセル待ち対策としてキャディ派遣の増員要請
- ・ 会員向け優待券で来場促進
- ・ コンペ誘致活動の強化

面接で使えるポイント

- ・ コロナ禍以降の高まったゴルフ人気が落ち着く中、少子高齢化に対応した持続可能な運営方針を実践している点
- ・ 会員向け優待券やコンペ誘致など多角的な来場促進で、経営環境の変化に柔軟に対応する経営姿勢
- ・ ベントグリーン張替やスプリンクラー更新など計画的な設備投資で、利便性と快適性を向上させる取り組み

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



要するに
ゴルフ場の施設経営を本業とし、併せて食堂及び売店の事業を営んでおります

主力事業・セグメント

- ・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

46点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 39.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

