

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

メンバー本位の倶楽部運営を堅持し、歴史と伝統を守りつつ時代の変化に対応し、メンバーに愛される倶楽部を目指す

年間来場者数
25,000名

② 中長期の経営戦略

1. コース管理・施設整備

コースコンディションを最高の状態に維持し、施設の改善を実施

3. 営業活動の強化

年間来場者数25,000名を目標に営業活動を実施

2. 経営基盤の強化

経費削減に注力し、財務の悪化への対応に取り組む

4. サービス品質向上

接客力向上とコースコンディションの良化に注力し、快適なゴルフプレーを提供

③ 対処すべき課題

① ゴルフ業界の構造的課題

- ・ ゴルフ人口の長期的な減少傾向
- ・ 利用者層の高齢化

② 経営環境の悪化

- ・ 燃料費・資材価格の上昇
- ・ 人件費の増加
- ・ 地域による需要格差の拡大

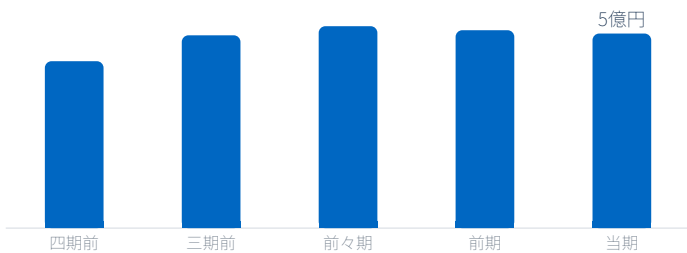
③ 事業特性による影響

- ・ 天候・気候変動の影響を受けやすく、収益安定性が低い

面接で使えるポイント

- ・ ゴルフ人口減少・高齢化という業界課題の中で、年間来場者数25,000名の目標達成に向けた営業戦略
- ・ メンバー本位の運営理念を実現するための接客力向上とコースコンディション維持の両立
- ・ 燃料費・人件費上昇という経営環境下での経費削減と財務基盤安定化への取り組み

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高 －（未開示）	営業利益率 －（未開示）	財務健康度 63点 / 100点
-----------------	-----------------	---------------------

将来性 雨 / 就活偏差値 42.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
－（未開示）平均年齢
－（未開示）平均勤続
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

