

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

会員が安心・快適に倶楽部ライフを過ごせる環境維持と、地域に根差した企業を目指す

② 中長期の経営戦略

1. 顧客満足度向上と集客

コース整備充実と組織営業で顧客満足度向上と集客力アップを図る

2. 効率経営の確立

諸費用・諸経費削減により効率経営確立を図る

3. 予約・イベント強化

インターネット予約・優待券活用と既存イベント拡充を図る

③ 対処すべき課題

① ゴルフ人口減少への対応

- ・人口減少とゴルフユーザー高齢化によるゴルフ人口減少に対応
- ・セルフプレー増加による低価格化進展への対応
- ・ジュニアゴルファー育成で新規層開拓

② 収益確保

- ・厳しい経営環境下での収益確保が重要課題

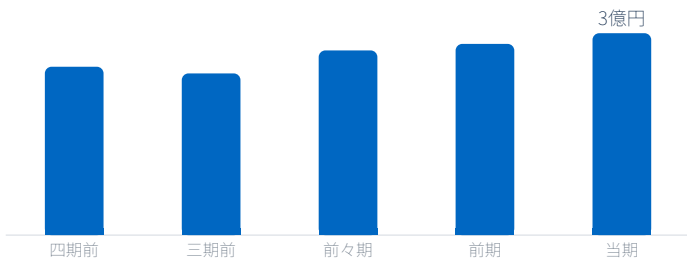
③ 修繕・設備投資費確保

- ・将来発生予定の修繕・設備投資費用確保が財務課題

面接で使えるポイント

- ・高知市内唯一のゴルフ場として地域社交場の価値向上に取り組む企業
- ・ゴルフ人口減少という業界課題に対し、コース整備と組織営業で集客力アップを図る
- ・ジュニアゴルファー育成と会員の安心・快適な倶楽部ライフ提供を両立

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

要するに
次のとおりであります

主力事業・セグメント

- ・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

0点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 28.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

