

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

基本理念

メンバー重視の姿勢を基本とし、お客様より愛されるクラブを目指す

② 中長期の経営戦略

1. 質の高いサービス提供

お客様の目線に立った質の高いサービス提供、コース及び施設面の充実

3. 平日ゲスト集客

予約代行業者の利用、オープンコンペ実施等で平日のゲスト来場者を確保

2. 長期的な収益構造改革

加速する経営環境の変化に対応し長期的な収益構造の変革に取り組む

4. コース・サービス向上

コースコンディション向上とサービス向上で会員満足度を向上させる

③ 対処すべき課題

① ゴルフ人口減少への対応

- ・ ゴルフ人口の減少及び高齢化が進行中
- ・ 近隣ゴルフ場との価格・集客競争が継続

② 安定的経営基盤確保

- ・ 適正なプレー料金維持による安定利益確保
- ・ 安定した集客力の確保が緊急課題

③ 人材確保の困難化

- ・ 景気回復による労働需要の高まりで人材確保が厳しい

面接で使えるポイント

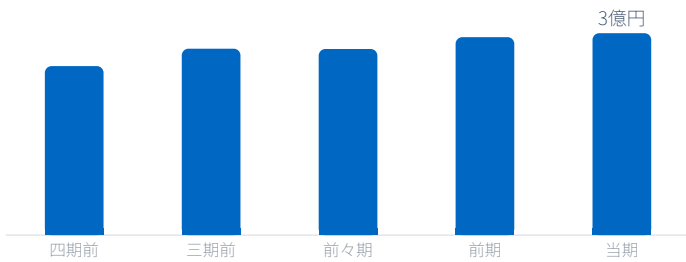
- ・ メンバーシップ制を基本としながらも予約代行業者やオープンコンペで集客を工夫している点
- ・ ゴルフ人口減少・高齢化という業界課題の中で 安定的黒字化を目指す経営姿勢
- ・ 近隣施設との競争環境下でコースコンディション・サービス向上で差別化を図る戦略

株式会社小原カントリークラブ

サービス業 | 非上場（有価証券報告書提出会社） | 決算期 9月30日

EDINETコード E04729

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



要するに
当社及び当社親会社名晃開発株式会社で構成しており

主力事業・セグメント

- ・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

58点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 42.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

株式会社小原カントリークラブ 企業研究シート

出典: 企業スコープ (kigyo-scope.jp) / 金融庁EDINET 有価証券報告書

将来性・就活偏差値・財務健康度は当サイト算出の参考指標です。

投資・就職の判断は必ず一次情報をご確認ください。 作成日 2026-08-05

