

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

目指す姿

ゴルフ業界のオンリーワン企業として業界繁栄に貢献し、テクノロジーとデータを駆使した革新的ゴルフビジネスを展開する

② 中長期の経営戦略

1. 米国事業の加速

ゴルフレッスン・クラブフィッティングサービスの立て直し、弾道測定器事業の成長促進

3. マーケティング強化

GDOクラブ会員との関係強化と横断的連携による事業サービス展開

2. 国内事業の安定成長

グループ全体の収益基盤拡充と財務基盤の立て直しを図る

4. グローバル人材育成

2019年以降の米国中心事業展開に不可欠なグローバル人材の開発・育成

③ 対処すべき課題

① 財務基盤の復興

- ・ 営業損失823百万円、経常損失862百万円、純損失1,698百万円の赤字解消
- ・ 債務超過3百万円の解消と財務制限条項への抵触回避

② 情報セキュリティ強化

- ・ コンピュータウイルスや不正アクセス等の脅威対策
- ・ 個人情報保護法遵守と情報セキュリティマネジメント体制の充実

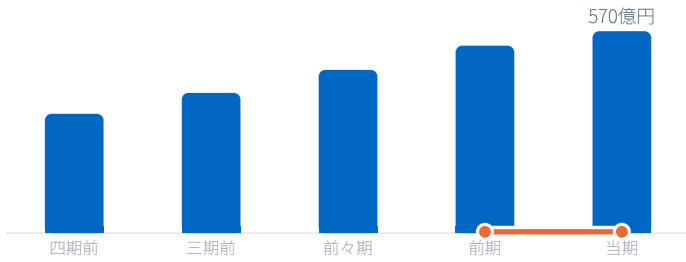
③ ビジネス基盤の安定化

- ・ システムの安定稼働と可用性向上
- ・ ステークホルダーとの信頼構築と情報発信

面接で使えるポイント

- ・ 営業損失823百万円の赤字から米国事業立て直しで収益改善を実現する
- ・ GDOクラブ会員との関係強化を軸に、テクノロジーとデータを駆使した革新的ゴルフビジネスを構想
- ・ 2019年以降の米国展開経験を基に、グローバル人材育成でグループの持続的成長を牽引する

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
570億円営業利益率
▲1.4%財務健康度
4点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 44.9（当サイト算出の参考指標）

平均年収
612万円平均年齢
38.9歳平均勤続
8.9年女性管理職
8.9%男性育休
88.9%

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

