

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営方針

サービスを通じて顧客の日々の生活に潤いと精神的活力を生み出し、信頼できるパートナーとして顧客のライフタイムバリューを向上させる

2 中長期の経営戦略

1. 国内占い関連事業の強化

経営資源を集中。ユーザーニーズに合致したコンテンツサービス拡充、占い関連新規サービスの企画開発、動画・SNS・マスメディアを活用

3. 就業環境整備

リモートワーク、時差勤務制度、法定以上の育休制度、ハラスメント防止策を講じ全従業員が最大の能力を発揮できるよう対応

2. 既存ユーザー満足度向上

既存ユーザーの満足度向上と潜在ユーザーとの接触ポイント拡大で顧客基盤を拡大・強化

4. 業務効率化・知的財産保護

ペーパーレス化、RPA導入等で業務効率化。商標登録による知的財産保護、災害対策を強化

3 対処すべき課題

① 占い顧客基盤の拡大・強化

- 潜在的な占いニーズを引き出す新形式サービス提供
- パーソナルな対応を可能にするコンテンツ・サービス拡充
- CRM強化による収益拡大と持続的成長を実現

② 提供・集客手法の多様化

- 多様化する市場への対応で新規ユーザー獲得を強化
- 新たな顧客体験の提供を通じた潜在ユーザー層拡大
- 占いコンテンツファン創出への継続的な取り組み

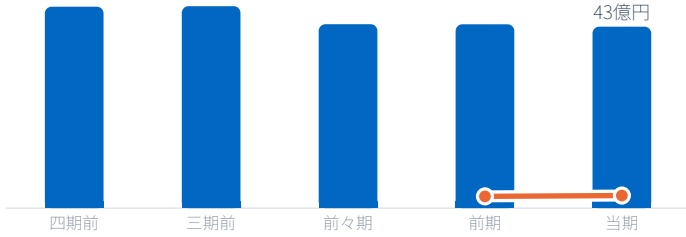
③ 新技術への対応

- モバイルインターネット業界の急速な変化に対応する必要
- 人材面での強化と新技術を持つ企業との提携・協業検討
- ユーザーにとって魅力的なサービスを迅速に展開

面接で使えるポイント

- 占いデジタルコンテンツ分野での市場優位性を活かし、ユーザーニーズに合致したコンテンツ拡充に注力している点
- 動画・SNS・マスメディアを活用したプロモーションで潜在ユーザーへの接触ポイント拡大を進める戦略
- モバイルインターネット業界の新技術に対応する人材強化と提携・協業で、持続的な成長を目指す経営姿勢

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
43億円営業利益率
6.9%財務健康度
68点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 42.3（当サイト算出の参考指標）

平均年収
564万円平均年齢
40.4歳平均勤続
8.0年

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

