

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

医学・医薬のエビデンス普及と知識共有を通じて、患者がより質の高い医療を効率よく受けられるサステナブルな社会の実現に貢献

医師会員数
23万5千人

② 中長期の経営戦略

1. 医師会員数の増加と満足度向上

満足度の高い医療情報を継続提供し、有用性や利便性の改善により会員数増加と満足度・アクティブ度の向上を図る

3. 新規事業の開発

AI・ビッグデータ活用に対応した新しい医薬DXモデル開発と、ベンチャー企業との買収・提携・資本参加による事業ポートフォリオ拡大

2. 既存事業の収益基盤強化

医薬DX事業とCSO事業の融合により、費用対効果の高いサービスとスペシャリティ医薬品向けサービスを開発・提供

4. 管理体制の強化

営業・販売活動の円滑化に向けて、管理本部機能強化と人員増強・教育による早期戦力化を実施

③ 対処すべき課題

① 医師会員との関係性強化

- ・webサイト構築と利便性向上による医師会員数増加
- ・会員の満足度・アクティブ度の一層の向上

② 既存事業の収益基盤強化

- ・大型薬剤特許切れ・薬価制度変更への適応
- ・医薬DX事業とCSO事業融合による競争力強化
- ・スペシャリティ医薬品向けサービス開発

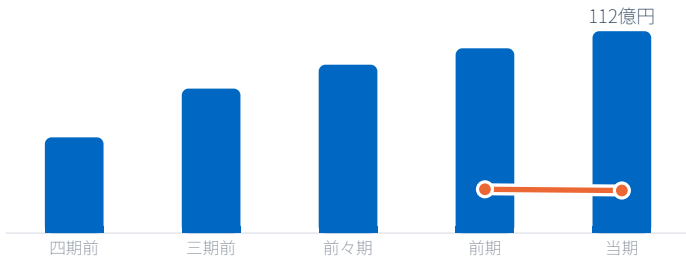
③ 新規事業の開発と技術対応

- ・AI・ビッグデータ活用に対応した新規事業開発
- ・ベンチャー企業との買収・提携による技術取得

面接で使えるポイント

- ・医学・医薬のエビデンス普及を通じたサステナブルな社会実現という経営方針の実現に貢献する
- ・医師会員23万5千人を基盤とした医薬DX事業の成長と新規事業開発への挑戦
- ・AI・ビッグデータなど最先端技術を活用した医療分野の急速な変化への対応

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
112億円営業利益率
21.1%財務健康度
85点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 50.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
603万円平均年齢
41.3歳平均勤続
5.9年女性管理職
18.4%男性育休
100.0%

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

