

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

企業利益より会員のクラブライフ充実を優先し、ゴルフ場を運営

来場者数
28,902人1日当たり平均組数
23組営業日数
343日

② 中長期の経営戦略

1. アクティブ会員増加

アクティブ会員を増加させ施設利用者を増やす

3. 施設メンテナンス

会員のクラブライフ充実のためゴルフ場施設のメンテナンスを継続

2. 会員権名義書換開始

過去から停止していた会員権の名義書換を7月から開始

4. コース整備・改修

営業資金を用いてコース整備・改修に努める

③ 対処すべき課題

① 経済的不確実性への対応

- ・ エネルギー・資源価格の高止まりと円安による物価上昇
- ・ 国際情勢の不安定化に対応した経営の継続

② 収益基盤の安定化

- ・ アクティブ会員増加によるクラブ活性化推進

面接で使えるポイント

- ・ 会員利益を優先する経営姿勢と、奈良県御所市の特定地域に根ざした事業展開
- ・ 来場者数28,902人の実績から見える、地域に愛されるゴルフ場の価値
- ・ 施設メンテナンスとコース改修への投資で、会員体験を向上させる経営戦略

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

－（推移を描ける期数の開示がありません）

要するに

奈良県御所市朝町にある秋津原ゴルフクラブで18ホールのゴルフ場及び諸施設を所有し

主力事業・セグメント

・サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

64点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 77.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収

－（未開示）

平均年齢

－（未開示）

平均勤続

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

