

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営理念

医療や健康分野での革新的な活動を通じ、生活者のメリット創出に貢献し、医療や健康分野のICT化を推進する。

売上高成長率
10.7%

売上高経常利益率
5.5%

ROE
9.1%

2 中長期の経営戦略

1. 医療データを中核とした圧倒的なデータ…

オンプレミス型サービスをクラウド型に移行。クラウド間でのデータ連携強化。サービスメニュー拡大により顧客基盤拡大。PHRシステム「カルテコ」で医療・健康情報を集積。

2. オープンアライアンスによる関連分野へ…

囲い込みではなくアライアンスを重視。強みを持つ者同士の協業でデータ市場における関連分野へ進出しシェア拡大を図る。

3 対処すべき課題

① 大規模診療データベースの拡充

- ・ 5,500万人超の診療データベース「さくらDB」をさらに拡充
- ・ リアルタイム性を向上させ新規ビジネスを飛躍的に拡大
- ・ 医療機関だけでなく様々な機関と連携し情報ソース多様化

② 医療・健康データの一元化とセキュリティ強…

- ・ 診療データ、健康診断、クリニック、薬局、介護、バイタルデータを連携・蓄積
- ・ 高いセキュリティ環境下での統合的保管・運用環境を整備
- ・ 膨大な医療ビッグデータの安全な管理体制構築

③ 人材育成とアライアンス推進

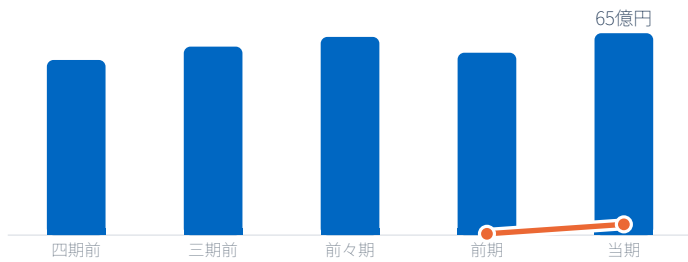
- ・ 優秀な人材確保と育成。多様なバックグラウンドを持つ人材の活用
- ・ M&A及びアライアンス戦略を積極的に推進
- ・ AIをはじめとした最新情報処理技術の活用

面接で使えるポイント

- ・ 5,500万人超の診療データベース「さくらDB」など日本最大級のデータ基盤を活用した医療イノベーション
- ・ 株式会社ディー・エヌ・エーなどとのアライアンスにより2,500万人超の保険者データベース構築
- ・ 医療・健康分野のICT化推進とPHRシステム「カルテコ」で生活者の医療・健康情報管理を実現

EDINETコード E31056

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

要するに
当社（メディカル・データ・ビジョン株式会社）

主力事業・セグメント

・情報・通信業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
65億円

営業利益率
5.3%

財務健康度
58点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 48.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
622万円

平均年齢
39.3歳

平均勤続
6.5年

女性管理職
12.1%

男性育休
88.9%

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

