

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

Vision

2025年までに全世界で1,000万人の利用者を持つ金融ソリューションを生み出す

利用者数
1,000万人

② 中長期の経営戦略

1. 差別化戦略

FX事業を中心とした高付加価値サービスの提供。誠実・透明性が高く、自分が使いたくなるサービスの開発

2. 新規事業開発

長期的な成長源泉となる新しい金融サービスを開発。複数の金融ソリューションを新規事業として立ち上げ

3. 多様化・拡大

相場に左右されない収益源の多様化・拡大。顧客ニーズに対応した複数の金融ソリューション展開

③ 対処すべき課題

① 国内金融事業の成長

- ・トライオート事業の収益力強化と顧客利便性向上
- ・マイメイトのアセットクラス追加と機能改善でサービス主力化
- ・テクノロジー活用の自動売買ソリューション開発

② 海外金融事業の拡大

- ・プライムブローカレッジ市場をターゲットに商品開発・セールス強化
- ・オーストラリア・欧州に加え、英国新会社設立で地域進出加速
- ・グローバルマーケットプレイヤーを目指す

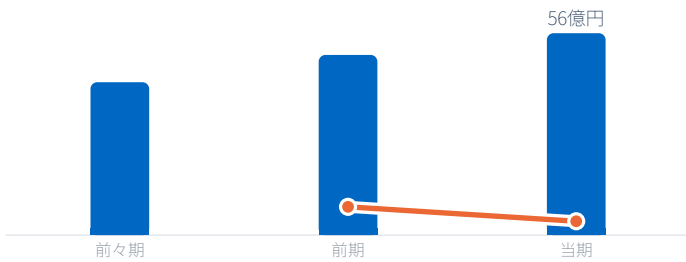
③ 基盤強化と人材・ガバナンス

- ・増加する取引量への対応とシステム継続的改良・増強
- ・災害有事に備えた体制整備
- ・海外含めた広い視野での優秀人材確保

面接で使えるポイント

- ・ミッション『世界をもっと、良い場所にする』の下、金融面の課題解決ソリューションで世界中の人々の幸せに貢献したい
- ・2025年までに1,000万人利用者という明確なビジョン達成に向け、テクノロジーで金融の常識を変えたい
- ・トライオート・マイメイトといった独自の自動売買ソリューションで、顧客の運用成績向上を支援したい

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

要するに
持株会社として傘下グループ会社の経営管理及びこれに附帯する業務を行っております

主力事業・セグメント

- ・その他金融業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・営業利益率100.8%と高い収益性

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
4億円営業利益率
100.8%財務健康度
19点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 23.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
－（未開示）平均年齢
－（未開示）平均勤続
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

